

TIA News!

有明の森 スポーツフェスタ 2011 2011.07.Vol.53



Contents

■ 会長挨拶..... 2	■ スジガネ君、テニスを語る..... 22
■ 第19回通常総会ご報告 3	■ Let's Enjoy Front! 23
■ 有明の森スポーツフェスタ2011 報告 10	■ 安全管理委員会通信 Vol.9 24
■ 東日本大震災義援金のご報告..... 13	■ 安全管理セミナー報告 (アンケート) 25
■ 震災復興イベント紹介..... 14	■ 人事・労務コラム..... 27
■ クラブ部会活動報告..... 15	■ 税制コラム..... 28
■ 『テニスの日』 概要..... 16	■ 庭球人語「整理整頓」..... 29
■ テニスプロデューサー紹介..... 18	■ 賛助会員のご紹介..... 30
■ 事業所紹介：テニスクラブ大井ファミリー..... 20	■ テニス川柳／編集後記..... 31



会長 雑賀 昇

会員の皆様には、益々ご健勝にて、ご活躍のこととお喜び申し上げます。社団法人日本テニス事業協会の情報紙の発行に際しご挨拶申し上げます。本協会が平成4年12月に設立し今年で18年が経過しましたが、私どもはテニスという国民の生活に密着したスポーツを事業としてとらえ、テニス業界の健全なる発展に鋭意努力して参りました。

その間、会員各位ならびに各関係方面の方々の多大なるご理解とご協力を賜りましたことを厚くお礼申し上げます。まず初めに、6月1日（水）に予定通り第19回通常総会を無事に終了いたしましたことをご報告申し上げます。会員の皆様方にはご協力をいただき厚くお礼申し上げます。本年の総会は、平成22年度の事業報告及び決算報告、役員選任、平成23年度の事業計画及び予算、公益社団法人定款、役員等の報酬及び費用に関する規程という議案であり、出席会員の皆様のご協力をいただき、滞りなく終了いたしました。

【今年度の活動方針】

東日本大震災で被災されました皆様に心よりお見舞い申し上げますとともに、一日も早い復興をお祈り申し上げます。

この度の震災は国内観測史上最大規模であり、地震と津波による被害は産業界へも広範囲かつ甚大な被害をもたらしました。そして、それに伴う福島第一原子力発電所の損傷により露呈した電力不足問題では、日本のエネルギー供給問題ひいては日本の産業政策に大きな影響を与える大震災と言えるのではないのでしょうか。

その後一ヶ月程は日本全国に萎縮ムードが広がりましたが、ここ最近では「再生日本!」「がんばろう日本!」など萎縮ムードが払拭され復興機運が盛り上がってきております。そのような中、特に野球やサッカーを筆頭にトップアスリートの活躍が国民に勇気と希望を持たせ、スポーツが持つ元気さ等が復興機運に大きな力を与えています。そのようなことを考えたときに私たちのテニス事業も国民生活に大きな影響力を持っていることを改めて再認識して、節電には可能な限りの協力をしつつ自らの事業には誇りと自信を持ち、前向きに復興ムードを高める活動をして行きたいと思っております。

さて、テニス界においては、男子の錦織選手が世界ランク50位以内に入り、添田選手は100位以内に入る活躍など今後益々の活躍が期待されます。一方女子については伊達選手や森田選手の頑張りが見られるものの、全体的にはもう一歩という気がいたします。水泳の北島選手などは「これでもか、これでもか」と言うぐらいに練

習をすると聞いております、テニス界の若手選手には是非ともその精神を見習って世界での活躍を願いたいものです。

また、日本テニス協会では11年間に亘りジャパンオープンを筆頭に数々の改革を行い多大な功績を残された盛田会長から畔柳会長に交代され、日本プロテニス協会でも理事長の交代が予定されておりますものの、この2協会と日本女子テニス連盟、本協会で構成される「日本テニス連合」では今まで以上の強い結束でテニス界の活性化に取り組んで参りたいと思っております。

一方、テニス事業界では、このところ新規スクール受講生の減少など依然として厳しい状況下にあります。この状況から抜け出すためには従来の努力ではままならず、より独創的な経営・運営の手法を生み出すことが鍵であり、そのためにはトップ自らが動き、汗をかいて知恵を出す努力をし、スタッフと一体となるようなチームワークで事業に取り組むことが成功へのステップではないでしょうか。本協会といたしましてはテニス事業をより発展させるために、特に人材育成事業は今まで以上に充実した活動となるよう力を入れて行きたいと考えております。

以上の点を踏まえ、各委員会・各部会を中心に下記事業へ重点的に取り組めます。

①人材育成事業の充実と推進

*テニスプロデューサー資格制度の充実・発展

*日本テニス産業セミナー

*TOPGUN PROJECT（経営勉強会）

*各部会活動（クラブ、スクール、マネージャー、コーチ、フロント）

②草の根普及活動の本格化

*『テニスの日』活動の発展・拡大

*テニス活性化委員会との連携事業の推進

*有明の森スポーツフェスタ・東京都知事杯有明チームテニスコンペティション等の開催

③テニスに関する各種調査の実施

*テニス人口増減、業界動向・傾向などの実態調査

④安全管理問題への取り組み

*テニス事業所に於ける安全管理意識の啓蒙活動

*テニス事業所に於ける事故事例の実態把握と対応策の検討

⑤指定管理者制度への取り組み

*既運営施設に於ける成功事例の構築

*指定管理者制度に関する勉強会の開催

⑥加盟会員の増強活動

*正会員の組織化率拡大

*賛助会員の拡充

その他、従来の継続事業へも全力で取り組み、サービス産業としての位置づけを自覚して業界のレベルアップと事業者を始め従事する従業員等を含め関係者の社会的地位向上を目指し、最善の努力を尽くしてまいりたいと考えております。

以上、本協会役員を中心に全会員一致団結の上、各種事業に取り組んでいく所存であります。

第19回通常総会ご報告



平成23年6月1日（水）東京都港区のメルパルク東京4階「孔雀」の間において、社団法人日本テニス事業協会「第19回通常総会」が予定通り開催されました。

平成23年度期首207名の会員のうち、159名（代理出席・委任状出席を含む）が出席し、滞りなく予定された議案の審議を終了いたしました。

総会は、内藤昇一理事の司会進行により、午後2時50分に中澤寛義副会長の開会の辞、その後、定款の規定に基づき雑賀昇会長が議長となり挨拶、議事録署名人の選出の後、議案の審議に入りました。

第1号議案の平成22年度事業報告書（案）承認の件は大西雅之常務理事より、第2号議案の平成22年度収支決算報告書（案）承認【大久保清一常務理事の監査報告代読を含む】の件は加藤潤事務局長より上程され、それぞれ異議なく可決承認されました。第3号議案の平成23年度事業計画書（案）承認の件は大西雅之常務理事よ

り、第4号議案の平成23年度収支予算書（案）承認の件、第5号議案の公益社団法人定款（案）承認の件、第7号議案の役員等の報酬及び費用に関する規程（案）承認の件は加藤潤事務局長より、第6号議案の役員選任（案）承認の件は議長より、上程されそれぞれ異議なく可決承認されました。

以上のように予定された議案をそれぞれ採択し、栗山雅則副会長が午後4時10分に閉会を宣し終了いたしました。

通常総会終了後、引き続き別室にて行われた「懇親パーティ」には、多数の関係者のご出席をいただき、和やかな雰囲気の中、無事進行いたしました。「第19回通常総会」に関わる事項につきましては議事録をご参照いただき、ご不明の点は役員もしくは事務局までお問い合わせください。





1. 総務委員会

①消費者育成イベント等の開催及び後援

テニス産業界の活性化のために、既存の施設や指導者を有効に利用して、テニス愛好者の拡大と新規需要の創出を即効的、効率的に行います。消費者参加型のイベントを展開し、より多くの国民にテニスを体験する機会を提供することで、地域や消費者に密着した産業として定着を図ります。もって国民生活のゆとりと豊かさに寄与・貢献する産業として、テニス事業の安定的成長、振興を目指します。本年度も消費者育成イベントの開催および関連団体等の同種イベントの後援をしていく予定です。

②テニス事業に関わる統計調査及び研究

テニス事業者を代表する団体として、テニス市場、業界に関する情報集約を推進してまいります。全国のテニス事業者や事業所の基礎資料の作成のほか、会員事業所におけるデータ管理等を通じて、客観的かつ信頼性の高い情報の蓄積を図ります。特に後者に関しては、市場動向を時系列に追跡するため、全国から数十ヶ所の事業所を抽出し、「定点観測」としての調査を実施する予定です。

③環境問題への取り組みに関する調査研究

人々の健康と密接な関係にあるスポーツ事業者として、地球環境の保全に向けた各種活動には積極的に参画して参ります。「チャレンジ25キャンペーン」への具体的取り組みとして、「砂入り人工芝のリサイクル」、「テニスボールのリユース」、「テニス施設における適切な温度管理」、「施設内植栽の維持拡大」などについて調査推進を図ります。

④賛助会員意見交換会の開催

本協会のテニス界においての注目度は年々高まっており、テニス界において果たすべき役割も増しております。

そこで日頃よりご支援を頂いております賛助会員の皆様方との懇親をより深め、様々な意見交換をさせて頂きながら「これからのテニス業界と日本テニス事業協会の果たす役割」などをテーマに賛助会員意見交換会ならびに懇親会を開催する予定であります。

■賛助会員意見交換会

日 程：平成24年1月11日（水）
会 場：メルパルク東京

■正会員・賛助会員／テニス&ゴルフ一泊懇親会

日 程：平成23年6月16日（木）～17日（金）
会 場：エクシブ山中湖

⑤新公益法人制度移行申請手続きの実施

民間非営利部門の活動の健全な発展を促進し、現行の公益法人制度に見られる様々な問題に対応する為、従来

の主務官庁による公益法人の設立許可制度を改め、登記のみで法人が設立できる制度（一般法人）を創設するとともに、そのうちの公益目的事業を行うことを主たる目的とする法人については、民間有識者による委員会（公益認定等委員会）の意見に基づき公益法人に認定する制度（公益法人）を創設することとなり、本協会は「公益社団法人」への申請を行う予定です。

2. 税制委員会

①テニス事業に関わる租税及び経営に関する調査及び研究

「テニス事業に関わる租税及び経営に関する状況調査」は、皆様が経営されておりますテニス施設用地の税負担を中心とした視点でテニス施設経営の現状を把握し、会員の皆様にテニス事業の現況をご報告し、経営の参考にしていただく事を目的として今年度より定点観測方式での実施を予定しております。

②テニス事業を取り巻く税制勉強会の開催

※対象者別、テーマ別の勉強会の開催を予定

現在のテニス施設経営を取り巻く税制は非常に厳しいものがあります。事業者自らも自己啓発や研鑽に努め、現在の税制に対する理解と対策を講じていく必要があります。

そこで、テニス事業に関連する税制や、大きな問題でもある事業継承などに焦点をおいて、講演や事例紹介を中心とした「税制勉強会」を下記のとおり対象者別、テーマ別の勉強会の開催を予定しております。

また、消費者保護法や個人情報保護法に関する勉強会や会員規約やスクール規約に関して、弁護士または司法書士の先生による勉強会開催も検討しております。

なお、「税制勉強会」を各地区単位で開催をしていた際には、講師の紹介等を行う予定であります。

- a) 土地個人所有者対象で相続税をテーマ
- b) 土地個人所有者対象で所得税・法人税をテーマ
- c) 自社株所有者対象で相続税をテーマ
- d) 自社株所有者対象で所得税・法人税をテーマ

3. 広報委員会

①情報紙「JTIA News!」の編集と発行

本協会情報紙「JTIA News!」を下記のスケジュールにて発行し、会員事業所の運営に役立つ連載企画、各種情報、ニュース等を掲載するなどして活動を進めていく予定であります。

- (1)「JTIA News!」VOL.53号は2011年6月に発行予定
- (2)「JTIA News!」VOL.54号は2011年9月に発行

予定

(3)「JTIA News!」VOL.55号は2011年12月に発行予定

(4)「JTIA News!」VOL.56号は2012年3月に発行予定

②消費者苦情電話相談センターの運営

クラブやスクールの運営や施設等において、それ自体あるいはそれから派生する様々な問題について、消費者から苦情として取り上げられる事例が発生しております。

これらの苦情は事業者の経営上ならびに運営上のやむを得ない事由に起因するものも含め多岐にわたっております。しかしながら、いかなる場合にも誠意を持って対応しなければ、処置を誤るといった事態を招くことにもなりかねません。このような趣旨から、消費者苦情電話相談センターを運営していく予定であります。

③ホームページの編集・公開

本協会案内とともに各種情報の提供を目的とし、ホームページの編集・公開の充実に努め、情報化社会への対応を進めております。積極的な情報提供を図っていくため、会員事業所のホームページ作成・設置の推進ならびに、インターネットの有効活用方法の調査研究を進めていく予定であります。

④Eメール通信の発行

本協会情報紙の発行以外にもリアルタイムの情報発信手段として、Eメール通信の発行を可能な範囲で行い、各会員事業所に対する情報提供をより素早く行う予定です。

4. 組織委員会

①会員数の拡大推進活動

本協会はテニス事業の社会的地位の向上を目的に活動している団体であることを非加盟テニス事業者にも周知し、テニス事業者が困った時に相談出来るような体制を整え、テニス事業者に役立つ情報提供を行い、積極的に会員数の拡大を推進していきたいと考えております。

②地域・地区組織活性化の推進

地域・地区テニス事業協会の活動を活性化させることにより地域・地区におけるテニス事業所同士の交流する機会を増やし、加盟者同士の情報交換を活発にして各テニス事業所の発展に貢献します。

(1)モデル地域を策定し、地域の情報交換の仕組みを作る

(2)モデル地域の活動を公開し、各地域テニス事業協会に事例を活用してもらう

(3)新規の地域組織設立の推進運動

③メディア対策に関する取り組み

メディアを通してテニスが話題になることが業界の活性化にも繋がり、ひいてはテニス事業者のメリットとして認知されることで非加盟事業者への加盟促進に繋がると思われることから、有効かつ効果的なメディア対策に関して検討をする予定です。

5. 安全管理委員会

①安全管理に関する調査及び研究

本協会として対応する安全管理の定義を明確にした上で、まずはクラブやスクールの運営や施設等において、各社が取り組んでいる安全管理に関する現状の体制や過去の事例収集など実態を把握するための調査を行い、その事例を経営形態別などに分類するなどして事故を体系的に整理し、事故に対する事前準備（未然に防ぐ心構え）に活かし、万が一事故が起こってしまった際の対応、そして事故後の対応についての指針を作成することを目的に活動を行います。

②安全管理ツールの配信

テニス事業所に於いて安全管理を円滑に行うために必要かつ有効な「安全管理ツール」を随時協会のホームページにてご紹介しており、更に内容の充実に努めます。

③安全管理通信の発行

安全管理に関する種々の情報を収集し、テニス事業者により分かりやすく、時勢に合わせた内容で編集しております。そして情報提供手段として定期的に発行される協会情報紙「JTIA News!」の紙面を通じて安全管理通信を今後も継続的に発行していく予定です。

④安全管理セミナーの開催

安全管理に関する法的解釈や考え方、専門的な知識の取得、リスク管理の手法などについて様々な事例紹介も交えた「安全管理セミナー」を関東地区、近畿地区において定期的に開催する予定です。

6. 資格委員会

①テニスプロデューサー資格認定制度の実施

国民の健康とスポーツ振興のため、テニスビジネスに携わる者の資質と能力の向上を図り、テニスを業とする優秀な経営者並びに管理者育成の促進と指導体制を確立するため、本協会では本資格制度を今年度も実施致します。

■第5回テニスプロデューサー有資格者限定研修会

日 程：平成23年6月28日（火）

会 場：メルパルク東京

■第6回テニスプロデューサー資格認定講習会&試験

日 程：平成23年11月15日（火）～17日（木）

会 場：メルパルク東京

②テニスプロデューサー資格制度の充実

本制度は平成18年度よりスタートし順調に資格取得者が増えて参りました。今後もより専門的な知識取得の為の勉強会開催や専門家による意見を聞くなどして、より一層の内容充実を図る予定であります。

7. 事業委員会

①指定管理事業の運営並びに勉強会の開催

平成17年度から「豊島区立三芳グラウンド」、平成18年度から「豊島区立総合体育場」「豊島区立西巣鴨体育場」「豊島区立荒川野球場」「有明テニスの森公園」、平成20年度から「目黒区立八雲体育館・宮前庭球場」平成21年度から「町田市総合体育館」「成瀬クリーンセンターテニスコート」「三輪みどり山球場」の指定管理運営に関して施設活性化とテニスの普及を目的に自主事業等を行う予定です。

また、新規参入を促進するために最新の事例紹介などを含め「指定管理者制度」に関する勉強会の開催を予定しております。

②日本テニスチーム大会の開催

地域・地区テニス事業協会加盟のテニス事業所チーム対抗戦を開催し、テニスクラブメンバーやスクール生などへ競技参加目標を掲げ、競技に参加できる環境を提供し、テニスを通じて地域間交流を促進しながら個別テニスクラブ・スクール及び業界組織の結束及び事業の活性化を促進させることを目的として開催する予定であります。

なお、本年度は全地区大会の開催を目標として積極的に推進するとともに、地域ブロックによる地域大会の開催と全国大会開催を目指して、ルールの一統化を図る予定であります。

開催組織：主 催 地域・地区テニス事業協会／
社団法人日本テニス事業協会

特別協賛 (株)ダンロップスポーツ、
サントリーフーズ (株)

協 賛 関係各社

会 期：平成23年4月～平成24年3月を予定

場 所：各地会場

③日本テニスコーチ大会及び指導者研修会の地区開催

「テニスコーチの有する資質はテニスクラブ・スクールの運営をも左右する」といっても過言ではありません。指導者としての指導力や知識・教養を身につけ、接客サービスの手法や会話を身につけるため、実技力向上の場とともに指導者としての資質向上や研鑽の場として、各地区協会での開催をコーチ部会とも連携して積極的に推進する予定であります。

開催組織：主 催 地区テニス事業協会／社団法人
日本テニス事業協会

特別協賛 (株)ダンロップスポーツ

協 賛 関係各社

会 期：平成23年4月～平成24年3月を予定

場 所：各地会場

④テニス事業に関わるコンサルティング事業

会員がテニス事業を展開するなかで直面する様々な問題に対し、本協会は相談窓口としての役割を果たすために、会員事業者への支援とテニス事業の発展拡大のためにコンサルティング事業を積極的に展開する予定であります。

⑤各種テニス関連商品の斡旋

- (1) “テニス施設総合補償制度”の斡旋
- (2) テニスクラブ・テニススクール管理運営ソフト“ペガサス”“サーブスエース”“スマッシュクラブ2000”の斡旋
- (3) テーピングテープ“ターボテックス”の斡旋
- (4) “JTIA オリジナルスクールのほり”の斡旋販売
- (5) “オリジナルテニスティッシュ”の斡旋
- (6) AED (自動体外式除細動器)の斡旋
- (7) クレジット決済システム“リターンエース”の斡旋

⑥地区活性事業の開催

各地区における事業活性化に向けて、新規愛好者の創出を目的に行う大会や講習会等を各地区単位で開催していく予定であります。

組 織：主 催 社団法人日本テニス事業協会／
地区テニス事業協会

特別協賛 (株)ダンロップスポーツ

⑦「砂入り人工芝コート」に係わるリサイクル事業への取り組み

20数年前から全国的に普及し始めた「砂入り人工芝コート」が使い古された後は、従来産業廃棄物として埋め立て処分となり、1面あたり約16トンが埋め立て処理されます。

産業廃棄物の最終処分場については、環境省によりますと、既に限界にきている東京都をはじめとして全国的に平均4.3年で満杯になると予想されております。今後も増加傾向にある砂入り人工芝コート処分については環境保全という視点からも我々はこの問題に真剣に取り組む必要があります。

そこで本協会といたしましては、砂入り人工芝コートを産業廃棄物ではなく、砂と人工芝を分離して砂は砂としての再利用等、人工芝はサーマルリサイクルや他目的での再利用等を行い、廃棄物を一切出さないゼロエミッションを目指した「砂入り人工芝のリサイクル事業」を首都圏を中心に推進していく予定であります。

⑧東京都知事杯／有明チームテニスコンペティションの開催 【普及委員会共管】

期 日：平成23年12月3日(土)～4日(日)

予備日 12月10日～11日
会 場：有明テニスの森公園

⑨有明の森スポーツフェスタの開催【普及委員会 共管】

主 催：東京都、(社)日本テニス事業協会、東京
港埠頭(株)
特別協力：テニスメーカー会
日 時：平成23年5月5日(木) こともの日
会 場：有明テニスの森公園&有明コロシアム

に行うものであります。また、テニス事業がサービス業
として定着し、管理者同様にスタッフ全員の顧客サービ
スの質が問われる時代になってきております。そこで、
コーチやフロントスタッフ等の実践的で効果がある研修
会を行う予定であります。

開催組織：主 催 社団法人日本テニス事業協会
後 援 社団法人日本プロテニス協会、
その他
主 管 社団法人日本テニス事業協会研
修委員会

会 期：平成23年10月18日(火)～19日(水)
場 所：メルパルク東京

8. 研修委員会

①第23回日本テニス産業セミナーの開催

誰もが身近で手軽に楽しめるだけでなく、家族でも参
加できる「テニス」というスポーツを事業・産業として
普及・発展を図り、スポーツ産業・ビジネスとしてのテ
ニス業界の活性化を促進させていくには、事業者団体の
果たすべき役割は大きいものと考えられます。

そのためには、事業者ならびに従事者の資質向上を目
的として、学識経験者、著名人、有識者の講演をはじめ
事業者の事例紹介等により、テニスクラブ・スクールの
管理運営の改善、経営基盤の安定、現状の把握と対策の
検討をするセミナーを行なうことにより、テニス事業界
の一層の躍進を目的として開催する予定であります。

開催組織：共 催 社団法人日本テニス事業協会/
近畿テニス事業協会
後 援 経済産業省、社団法人日本プロ
テニス協会、その他
特別協賛 サントリー株式会社
協 賛 サントリーフーズ(株)、(株)
ダンロップスポーツ、他
主 管：第23回日本テニス産業セミナー実行委員
会
会 期：平成24年2月上旬予定
場 所：未定(兵庫)
構 成：1.講師による講演 2.分科会
3.懇親パーティ 4.施設見学
対 象：1.クラブオーナー 2.スクール代表
3.マネージャー

②経営勉強会の開催「TOPGUN PROJECT 2011」

テニス事業を展開する上では、業界における現状の課
題を認識し、今後の対応方法の方向性を示すことが重
要であります。客観的立場からのテニス業界分析を聞
き、なかなか情報を得ることが難しい専門分野の知識を
学び、「サービス業」としての観点に重点を置き、現在
成功を取めている同業者の情報も得た上で、今後の事業
を有益に展開するために異業種の事例も含めたコンサル
ティングを受けて自らの経営方針・事業計画等を再確認
します。また、職責に応じた役割を再認識し、自信と誇
りをもって事業を行うための手法を体得することを目的

③テニスクラブ・スクール管理者指導者研修会の 地区開催

テニスというスポーツを事業・産業として普及・発展
を図り、スポーツ産業・ビジネスとしてのテニス業界の
活性化を促進させていくには、事業に携わる者の果たす
べき役割は大きいものと考えられます。

事業としてテニスクラブ・スクールの経営を考えると
き、その内容・性格・特徴等を色々な角度から運営管理
を含め検討していく必要があります。特に、実務の上で
多くの消費者と接する機会の多い管理者や指導者の立
場の方が担う役割は大きな比重を占めていくものと考え
られます。

そこで、管理者や指導者の資質向上を目的として、講
師による講演をはじめ事業者の事例紹介、実技研修等
を組み合わせるにより、テニスクラブ・スクールの管
理・運営・指導面での改善とステップアップを行ない、
今後のテニス事業一層の発展を目的とした研修会を各
地区協会主催にて開催する予定であります。

開催組織：共 催 地域・地区テニス事業協会/
社団法人日本テニス事業協会
特別協賛 (株)ダンロップスポーツ

9. 普及委員会

①東京都知事杯/有明テニスコンペティションの 開催【事業委員会共管】 【平成23年度スポーツ振興くじ助成金申請中】

日本テニス界のメッカである「有明テニスの森公園」
を会場に、生涯スポーツとして老若男女が楽しむことが
できる「テニス」の団体戦を行うことにより、テニス愛
好者へ12月というオフシーズンにおける活動の機会を
提供します。また、ビギナーからベテランまで幅広い競
技能力の参加者が一堂に会することにより、テニス愛好
者のコミュニケーションを図り、テニス競技の普及発展
はもとより都民のスポーツ振興に寄与することを目的に
開催します。

組 織：主 催 有明テニス・マネジメントチーム
(社団法人日本テニス事業協会
/東京港埠頭株式会社)
特別協賛 ダイドードリンコ(株)

協 賛 (株)ダンロップスポーツ、他
期 日：平成23年12月3日(土)～4日(日)
予備日12月10日～11日
会 場：有明テニスの森公園

②有明の森スポーツフェスタの開催【事業委員会共管】

昨今、子どもの体力が著しく低下しております。平成22年に文部科学省が行った調査によると、東京の小・中学生の体力・運動能力は、全国平均を大きく下回っていました。一方、平成22年8月26日に文部科学省が公表した『スポーツ立国戦略』の主な施策に「子どもの体力向上に向けたスポーツ機会の充実」が上げられています。

そこで有明テニスの森を有効活用し、テニスや他のスポーツと触れ合う機会をつくり、子どもが「スポーツ好き」となり、体力向上のきっかけとなるイベントを開催いたします。特にテニス団体戦においては、友だちと一緒に参加し、応援し合い、喜び合う事で、昨今希薄になりがちなコミュニケーション能力の発達にも寄与します。さらに子どもだけではなく、大人もスポーツを体験できる場を提供し、生涯スポーツ社会への参加のお手伝いをします。

「こどもの日」のイベントではありますが、子どもたちに付き添う保護者・コーチや地域の皆様にも数多く足をお運びいただけるよう、一日を通してお楽しみいただけるイベントも開催いたします。また障害者スポーツのイベントも行い、障害者の健康増進と社会参加を促進します。

主 催：東京都、(社)日本テニス事業協会、東京港埠頭(株)

特別協力：テニスメーカー会

後 援：(財)日本テニス協会、(社)日本プロテニス協会、日本女子テニス連盟、臨海副都心まちづくり協議会

協 力：東京都バドミントン協会、東京都ソフトテニス連盟、日本車いすテニス協会、ミズノ(株)ミズノビクトリークリニック事務局、(株)リバティビル、ヨネックス(株)バドミントンチーム、(株)スポーツサンライズドットコム、成城バトンクラブ、日本フープダンス協会、(社)日本親子体操協会、日本ブラインドサッカー協会、(株)テニスナビ、国際ガーデンゴルフ協会、日本ドッジビー協会、認定NPO法人マナーキッズ(R)プロジェクト

協 賛：ガイドードリンコ(株)

日 時：平成23年5月5日(木)こどもの日

会 場：有明テニスの森公園&有明コロシウム

③キッズ&ジュニアテニスカーニバルの開催

テニス人口拡大のために“未経験の子供達にテニス体験が出来る場を提供する”をテーマに取り組みます。同時に参加した子供達へ各テニススクールの紹介をするこ

とで、継続的にテニスを続けていただくための手助けも行います。なお、指導員の派遣及び運営協力いただける事業者の決定及び人数を早期かつ公平に取り決める予定です。

組 織：主 催 社団法人日本テニス事業協会
後 援 東京都、(財)日本テニス協会、
(社)日本プロテニス協会、
ショートテニス振興会、他

特別協賛 (株)ダンロップスポーツ、サ
ントリーフーズ(株)

運営主管 東京都テニス事業協会

期 日：平成23年10月22日(土)

会 場：有明テニスの森公園

④テニスフェスティバルの地区開催

テニス産業界が活性化するための要因の一つとして、既存の施設や指導者を有効に利用した顧客育成事業を展開していくことにより、愛好者の拡大と新規需要の創出を図ることが不可欠であると思われれます。

消費者参加型のイベント展開により、より多くの国民にテニスを体験する機会を提供し、地域や消費者に今まで以上に密着した産業として健全な成長と発展を図り、国民生活のゆとりと豊かさに寄与・貢献し、テニス産業の安定的成長とテニスというスポーツの普及、振興を目的として開催する予定であります。

テニスフェスティバルの内容は今後の誘客施策の一つとして、(1)未経験者への体験教室等、(2)幼児・年少者に対するショートテニス講習会等、(3)親子テニス教室・大会等、(4)一般テニス講習会・大会等、(5)プロ選手対戦コーナー、エキシビジョンマッチ、(6)即売会などを開催地区の実情に合わせて構成して実施する予定であります。

組 織：主 催 社団法人日本テニス事業協会/
地区テニス事業協会

特別協賛 (株)ダンロップスポーツ

⑤『テニスの日』イベントの開催

今年で14年目を迎えキャッチフレーズも昨年に引き続き『テニス祭り』と定め、誰もが年に1回、大いにテニスを楽しみ、盛り上げようというお祭りのイメージを打ち出すことになりました。本協会としては、会員全員が個別イベントの実施という大きな目標に向け取り組んでいきたいと考えております。

また、テニスの日のイベントとして定着した『全国ボレーボレー』は今年度も目標を参加者10万人!として取り組みます。大きなイベント開催ではなくボレーボレーだけでもイベント登録をお願いしたいと考えます。

⑥「日本テニス連合」普及分科会への参画

“「日本テニス連合」結成のお知らせ”2009年4月発表文

【是までテニス4団体(財団法人日本テニス協会、社団法人日本テニス事業協会、社団法人日本プロテニス協

会、日本女子テニス連盟)は、各々の団体のトップが2ヶ月に1度「スーパー連合会」と称する非公式な会合を持って、日本のテニス推進の為の方策、問題点を話し合いながら各々の団体の独自の行動を取ってきた。しかしながら、更にテニスをより多くの方々により魅力あるスポーツと感じてもらい、より多くの方々にテニスをより多く楽しんで貰う為には、4団体を通じたより強い協力体制を築いて行く事が必要であると言う点で意見が一致した。従ってこのたび、更に一歩前進した公式な任意団体「日本テニス連合」を結成し、「日本のテニス界として4団体に横断的に存在する問題で、日本のテニス界をより強力で推進して行く為には統一して行くべき制度、問題点等を公式に取り上げて審議し、その解決案を策定する機関」を2009年4月に設立する事とした。

—具体的な計画として、まず着手したい課題—

1. 選手、コーチの資格制度の統一化を図る。
2. 法令の遵守、倫理問題の徹底と資質の向上を図る。
3. 強化・普及に関して、より広範囲な活動を出来るような組織体制

以上の様なテーマに於いて「日本テニス連合」のトップ会議で審議して解決案を策定する。また必要があれば各団体からの専門委員を集めて分科会を組織し、その分科会での審議結果を「日本テニス連合」のトップ会議に答申する。

「日本テニス連合」のトップ会議は全員の意見が一致した結論を、各団体の最高決定会議にかけて具体案を策定し、連携をとりながら各団体で実行していく。】

上記より“具体的な計画の3. 普及に関して、より広範囲な活動を出来るような組織体制”に関しての分科会に参画し、効率的なテニス普及活動を行うための組織体制について検討を行う予定であります。

10. クラブ部会

①クラブ部会「後継者の会」「テニス親睦会」の開催

クラブ部会では、テニスクラブビジネスを長く存続させるために、経営者の世代間交流を図ると共に、クラブ経営者の情報交換および実践学習の場を提供してまいります。

本年度も「クラブ後継者の会」を中心に、クラブ経営の事例研究会や交流会を開催し、全国のテニスクラブ経営者およびその後継者のネットワーク作りを目指します。

■クラブ部会「後継者の会」を年に3～4回開催予定

■クラブ部会「テニス親睦会」を年に1～2回開催予定

11. スクール部会

①スクール経営者の勉強会・情報交換会の開催

国内経済環境が厳しいと言われる状況をいかに克服して事業を発展継続させるのかを目的に、スクール経営者を対象に実情に則した意見交換や事例紹介など、種々の

情報を収集し今後の事業の発展に繋がるような勉強会を年2回程度開催する予定であります。

12. マネージャー部会

①マネージャー(事業部長・支配人等)の勉強会・情報交換会の開催

テニス事業におけるマネージャー業務の内容について、それぞれの事業所で行っている事を体系的に整理・分析したり、先進的な取り組みをしているマネージャーが日々行っていることに関しての情報交換をすることにより、マネージャーとしての資質向上を図り、業界の発展に寄与する勉強会・研修会を年3回程度開催する予定であります。

13. コーチ部会

①コーチ対象講習会・勉強会・情報交換会の開催

テニスコーチのスキルアップを目的に各種の講習会・勉強会・情報交換会を下記の通り開催する予定であります。

- *講習会(育成・強化系)
- *講習会(普及・サービス業系)
- *練習会+勉強会+懇親会
- *事例紹介+情報交換会
- *異業種またはテニスのカリスマコーチレッスン見学(体験)
- *テニス談義(情報交換会)

14. フロント部会

①フロントステップアップアカデミーの開催

テニス事業に於けるフロント業務は年々その重要性が増しております。フロントの皆様が日頃から悩んでいることへの解決の糸口など、これからの業務に役立つ情報提供を目的に以下の日程で開催を予定しております。

※第14回フロント・ステップアップ・アカデミー
期 日：平成23年4月14日(木)

※第15回フロント・ステップアップ・アカデミー
期 日：平成23年7月11日(月)

※第16回フロント・ステップアップ・アカデミー
期 日：平成23年10月4日(火)

※第17回フロント・ステップアップ・アカデミー
期 日：平成24年1月20日(金)

15. 周年事業プロジェクト

①20周年記念事業の開催準備

平成24年度の協会設立20周年を迎えるにあたり、周年事業をどのように開催するかなどについて準備を行う予定です。



キッズテニス教室・ワンポイントレッスン

普及委員長 新堀 丘

2011年5月5日(木)に有明の森スポーツフェスタが開催されました。

東京都、メーカー会さん、そして東京港埠頭株式会社とJTIAが主力となり、企画から運営までをほぼ手作りで行いました。当日は、5千人前後の方が来場され熱気溢れる一日となりました。

今回のイベントは、テニスだけでなく、走り方教室や体力測定、そしてバドミントンやソフトテニスまで多くの関係者の協力で運営されました。ジュニアの大会も運営されたのですよ。特にジュニアでは珍しい団体戦は中々面白かったですね。学校単位の公式戦以外では中々ないですからね、団体戦は。

テニスメーカーさんからは、所属プロがそれぞれ来場！各コートでプロクリニックも開催されました。そして有明名物？のターゲットナイン、スピードガンというアトラクションも大いに盛り上がっていましたね。

当然のように、運営スタッフは全員仲間ですから、様々な協力をするのですが、やはりコート上でのパフォーマンスになると…『テニス最高！絶対にテニスが一番盛り上がる！このコートが最も楽しい雰囲気で行こう！』と勝手に熱くなってしまうものです。

あ！それは私だけか？

私はJTIA普及委員長という立場から、JTIAが直接運営する【キッズテニス教室】と【ワンポイントレッスン】を中心に行動していました。

いずれも無料イベントということで、各コートは多くのテニスファンで満員と言える状況でした。我々のキッズテニス教室も10時からのレッスンが69名、11時30分からのレッスンに65名のちびっ子達が、コーチを相手に大いにテニスに触れ、楽しみ、力いっぱい打ち、走り、そして最高の笑顔を見せてくれました。

まずはキッズの体操と言え、この人！と言われるメガロスさんの桑原氏が、子供達のやる気を一気に盛り上げてくれました。子供達の緊張を和らげ、集中させ、元気を引き出す最高の体操パフォーマンスです。何回見ても素晴らしい！

そしてテニスコート4面の上に、キッズ用コートを合計16面用意してのイベント開始です。

各コートのコーチは、全力でレッスンをしてくれました。そして、そこには子供達の笑顔が溢れていました。楽しそうでしたね。

合計2回のキッズレッスンも無事終了し、午後1時からワンポイントレッスンの実施となりました。今回のイベントに最も協力頂いた白倉氏の発案で、グループレッスンよりも完全なプライベート形式で事前のヒアリング、レッスン、まとめと各コーチがお客様と正面から向き合い、希望や悩みに応じたワンポイントレッスンを実施しました。

当初は、上手くレベル対応出来るのか？という心配も

ありましたが、各スクールから送り込まれた精鋭コーチ？！だけに、見事な対応で、あっという間に1時～5時の時間が過ぎました。

何回受けてもOK！という事もあり、複数回を受講する方が目立ちました。中には5回、いやいや10回という常連？さんまで現れて、我々はとても嬉しい気持ちになりました。総受講者人数は265名という実績で、当初の見込みを大きく上回るものでした。

受付を混乱する事無く、スムーズに誘導してくれたABTAの渡辺氏を筆頭にフロントの皆様、各コーチとお客様の間を休む事無く移動し、励まし、笑顔を振り撒いてくれたメガロスさんの境氏、そして今回のイベント開催に際して、最初から最後まで多大な協力を頂いた白倉氏、本当にありがとうございました。皆様の熱意がイベントを成功させたと言えると思います。

そしてJTIAには多くの熱い人材がいると再認識できた1日となりました。

当日は、ゴールデンウィークということで、各スクールは大事なイベントを開催しているはずなのに、コーチを外部に派遣するのはとても困難な状況だったはずなのに、多くの事業者の皆様から、イベントの趣旨に賛同頂き、合計150名弱のスタッフが集合してくれました。JTIAとして素晴らしい結束力を見せてくれました。

今回のイベント実施は、【復興支援グッズ・頑張ろう！日本】の取扱い開始時期とタイミングが重なり、事務局は超多忙な中、最大限の、いやいやそれを越えたレベルで業務に取り組んでいただいたことを、この場を借りて多くの方に伝えたいと思います。

イベント開催も復興支援の取り組みも、テニス事業者のパワーの一端を垣間見たに過ぎないと思います。

まだまだやれる！もっともっとやれる！

無限の可能性を感じた【有明の森スポーツフェスタ】でした。





しばふひろば

東京港埠頭(株) 藤崎 龍秀

前日の午後1時に現場の芝生広場に到着すると、20以上のテントブースはしっかりと位置だしがされ着々と設営が行われていました。いつ見ても業者の手際は良いなあと思いながら国際ガーデンゴルフ協会との待合わせ場所の広場中央に行くと「ガーデンゴルフはここではなくて、ブラインドサッカーの場所の方が良いですね。コースに適した木があるし、ブラインドサッカーは中央の方が良いでしょう。」と言われてしまいました。「えっ?? (事前に現地確認を一緒にして、ここに決めたのに…)」こんなハプニングもありましたが、無事に準備を終了することができました。

スポーツフェスタ当日雨は降っていませんでしたが5月にしては肌寒い中で、9時から成城バトンクラブによる華々しいセレモニーが始まり、続いて笠井スポーツ振興局長にご挨拶をいただき、日本親子体操協会によるTOKYO体操が行われて会場は熱気に包まれました。

ステージでは、ジュニア走り方教室、フラフープ実演&体験、親子体操教室、なわとび教室、子供マナー教室、ブラインドサッカーが午前と午後に行われ大勢の子供たちが参加していました。

最新テニス用品をはじめ各種スポーツ用品を販売するスポンサー・各種協会ブースは一日中大勢のお客様で賑わっていて、なかでも東日本大震災復興支援「がんばろう●日本!」Tシャツはかなり売れていて、皆様の被災

地を応援する気持ちがとてもありがたかったです。また、飲食ブースは売切れになるほど盛況であり、チョコレートコスモスの無料配布も好評で1,600ポットを配りきりました。

一方、ブラインドサッカー、ドッチビー、ガーデンゴルフも、スタンブラリーの効果抜群で親子での順番待ちの列が途切れることはありませんでした。

このように、「有明の森スポーツフェスタ」の第1回目は、いくつかの反省点もありましたが、関係者の皆様のご協力により予想以上に多くのお客様に来ていただき、喜んでいただけた素晴らしいイベントとなりました。



有明の森スポーツフェスタ 2011 を終えて

ヨネックス(株) 販売促進部第3課 坂寄 太一郎

まず始めに、2011年3月11日国内最大級の東日本大震災にて、多くの被害に遭われました皆様方に、心よりお見舞いを申し上げますと共に、今後出来るだけ早く、元通りの生活に皆様方が戻れますことを、心よりお祈り申し上げます。元気を出して下さい。

合わせて、有明の森スポーツフェスタ 2011 においては、主催者であります東京都、社団法人日本テニス事業協会、東京港埠頭株式会社様に、最大の敬意を申し上げますと共に、各関係団体におきましては、スポーツフェスタの成功に向け、多くの準備時間を頂戴し、大変なご協力を頂きました事に、心より感謝申し上げます次第でございます。

有明の森スポーツフェスタ 2011 は、入場者約5千人のご来場を頂き、皆々様のご協力により成功を成し遂げたと感じております。

私は、テニス業界に従事する人間として、テニスという競技が益々栄え、多くの国民が素晴らしい汗を流し、より健康になる事に寄与出来ればと日頃から考えております。

現在、テニスメーカー各社代表者と日本テニス事業協会役員の方々と、テニスの活性化及び普及、しいては我々が目指す用品販売の拡大に至るまで、議論を行っております。年間を通して秋にはテニスイベントが数多くあるが、春には活性化又は普及を目的とするテニスイベントが無く、必要であるという事に各委員より多くの声が上がりました。雑賀会長を始めとする事業協会役員の方々の熱い思いをもとに、東京都とのスポーツイベント共同開催が現実になって来たのです。テニスメーカー各社にとっても、大変嬉しい話であり、必ず実行し、活性化又普及活動を強く行う事に、各社代表者が強くまとまりました。

テニスメーカー各社には、テニスの出来るスタッフ、プロ選手、テニス用具又イベントノウハウがあり、その力を結集する事がイベント成功への鍵となりました。

テニスメーカー会は、テニスコート16面内実施の小学生・中学生を対象としたテニスプロクリニック、テニスアトラクション(ターゲットナイン、スピードガン測定、サービスの当て等)、車いすテニス教室を担当する



ことになり、当日の開催まで着々と準備を進めました。各セクションごとの各社スタッフの配置、準備物配置、進め方の共通理解の徹底等、各社スタッフが集まる機会の少ない中で動いた訳です。その間、加藤事務局長を始めとする事業協会職員の皆様方の協力又、メーカー会での打合せにご協力頂きました有坂委員長、高津様、熊本様他には、大変なアドバイスを頂きました事も、この場をお借りして感謝を申し上げる次第です。ありがとうございました。

当日の開催では、各社の協力により、責任をまかされたテニスコート16面でイベント又、プロ選手の協力のもと、上記震災での義援金活動（がんばれ日本用品の販売）としてのサイン会及び握手会等も開催でき、成功を収めたと考えております。しかし、まだまだ初回開催の為、多くの課題又対策をしなくてはいけない事は、数多くございます。次回開催に向け、必ず対処し進んでいく考えでおります。

2011年春、このスポーツイベントを大きな力として、今後もスポーツが国民の健康を促進し、より元気な日本を作ってくれる事を期待致しますし、スポーツの中でも、



我々のテニスがたくさんの方々可愛され、親しんで頂ける事を願っております。

「テニスで、元気に」それが、我々の将来に向けてのメッセージです。

最後に、たくさんの方々のお力を頂戴致しました。ありがとうございました。

有明の森スポーツフェスタ・テニス個人戦・団体戦を終えて

SPORTS SUNRISE.COM 武市 広治

日本テニス事業協会の加藤事務局長より「5月5日に有明テニスの森でイベントをやりたい。ご足願いたい。」との連絡をいただきました。「子供の日なので何かジュニアのイベントを開催したい」とのご提案でした。全国でジュニア大会を開催させていただいている弊社にとりましてはとても有難いお声掛けで、即答で「ジュニア大会の開催」をご提案させていただきました。準備のために何度も打ち合わせを行い、その度にクオリティの高い資料が出来上がっていく事業協会様の企画力に感銘を受け、一緒にお仕事をさせていただき大変勉強になりました。そしてイベントの主役である多くのジュニア選手がテニスの聖地「有明テニスの森」のコートで試合ができることが何よりの喜びでした。イベントは多くの方々のご協力をいただきながらテニスだけでなく多種目となり、規模も当初のイメージとは比べものにならないほど大きなイベントに仕上がりました。

その名も「有明の森スポーツフェスタ2011」

弊社はその中で「ジュニア大会の個人戦、団体戦」の募集、ドロー、運営を担当することになりました。

大会の申し込み開始後はあっという間に多数のエントリーをいただき、個人戦、団体戦とも制限数いっぱいとなりました。そんな中、エントリーに間に合わなかった団体戦のあるキャプテンから「まだキャンセルは出てませんか？」という電話が何度もありました。電話対応した弊社の女子社員はその度に心苦しくなっていました。締切直前で数件のキャンセルが発生し、その学校が出場できることになりました。

「震災で春の大会が全部なくなっちゃったんです。だから僕たち、この大会を引退試合にしようと決めていたんです。出場できてよかったです。」電話越しにその言

葉を聞いて、対応した女子社員は涙ぐんでいました。

いよいよフェスタ当日、成城バトンクラブの華麗な舞で始まり、大会の受け付けは長蛇の列となりました。48面を数百人のテニスプレーヤーが埋め尽くす景色は壮観でした。団体戦ではベンチコーチ制度を採用、それも一人ではなく待機選手全員のベンチコーチを許可しました。コートチェンジで全員とハイタッチするシーンは心に残りました。

個人戦は接戦が多く長引き、ナイトセッションに突入。最後の表彰式では片づけのスタッフもご参加いただき喝采を浴びていました。

終日運営のため、残念ながらゆっくりとイベント会場を観る時間はありませんでしたが、すれ違う子供たちの高揚した表情とそれを微笑ましく見る保護者の笑顔から「フェスタを楽しんでいた」と確信しました。皆この時期にテニスができる喜びを、そしてフェスタに参加できる喜びを感じていただいた素晴らしいイベントだったと感じました。

参加させていただき本当にありがとうございました。





3月11日の東日本大震災におきまして、被災された皆様に心よりお見舞い申し上げますとともに、多くの方々の尊い命が失われたことに対し、深くお悔やみを申し上げます。

さて、この度の震災に際して3月17日より6月10日まで本協会の加盟会員の皆様にご協力をお願いいたしておりました義援金募集の状況についてご報告申し上げます。

6月24日現在、74事業所（同一事業所から複数回送金を含む）からお預かりしました合計6,989,914円を「社会福祉法人中央共同募金会」へ送金させていただきました。

改めまして、皆様方からのご支援とご協力に対して厚く御礼申し上げます。

合計金額 ¥6,989,914

義援金協力事業所一覧(50音順)

- | | |
|-------------------------|------------------------|
| 1 ITCテニスヒル仁川 | 38 関町ローンテニスクラブ |
| 2 ITC木津川台テニスクラブ | 39 善福寺公園テニスクラブ |
| 3 ITC神戸インドアテニススクール | 40 千葉田園テニスクラブ |
| 4 ITC西神ニュータウンテニスガーデン | 41 ティー・エス・ジャパン |
| 5 上尾グリーンテニスクラブ | 42 テニスガーデン広陵 |
| 6 上尾セントラルテニスクラブ | 43 テニススクールファイン |
| 7 有明の森スポーツフェスタ | 44 テニスDIO湘南 |
| 8 アルドルテニスステージ | 45 株式会社テニスラウンジ |
| 9 アルマトーレテニス | 46 東武リアせんげん台 |
| 10 稲穂ローンテニス倶楽部 | 47 豊島区総合体育場テニスカレッジイベント |
| 11 茨木サニータウンテニスクラブ | 48 長住テニスクラブ |
| 12 岩井テニスクラブ | 49 西川口テニスクラブ |
| 13 V I P・T O Pグループ | 50 (社)日本テニス事業協会 |
| 14 ウェルラケットクラブ | 51 ノアインドアステージ(株)本部 |
| 15 江戸川台テニスクラブ | 52 ノアインドアステージ京都西校 |
| 16 オールサムズテニスクラブ | 53 ノアインドアステージ鶴見校 |
| 17 春日西テニスクラブ | 54 ノアインドアステージ西宮校 |
| 18 金沢八景インドアテニススクール | 55 ノアインドアステージブルーマウント校 |
| 19 川間グリーンテニスクラブ | 56 ノアインドアステージ南草津校 |
| 20 希望が丘テニスクラブ | 57 ノアインドアステージ名谷校 |
| 21 グリーンエイトテニススクール | 58 ノアインドアステージ武蔵浦和校 |
| 22 クリエイトコーポレーション | 59 ノアインドアステージ和光成増校 |
| 23 (株)クリスタルプランニング | 60 蓮田グリーンテニスクラブ |
| 24 香里グリーンテニスクラブ | 61 葉山テニスクラブ |
| 25 コートピア大泉テニスクラブ | 62 ピアインドアテニススクール |
| 26 小平テニスクラブ | 63 ビッグKテニススクール |
| 27 狛江ローンテニスクラブ | 64 (株)古川テニス企画 |
| 28 埼玉県テニス事業協会 | 65 プレントウッドラケットクラブ |
| 29 さくらテニスガーデン | 66 松戸テニスクラブ |
| 30 シードテニスクラブ | 67 松永ローンテニスクラブ |
| 31 石神井ローンテニスクラブ | 68 ミタカテニスクラブ |
| 32 自由が丘インターナショナルテニスカレッジ | 69 横浜ガーデンテニスクラブ |
| 33 湘南平テニスクラブ | 70 ラケットパルテニスクラブ |
| 34 シンポウテニスリゾート | 71 リトルプリンステニスクラブ |
| 35 水郷テニス練習所 | 72 レックテニススクール府中 |
| 36 スポーツリエイト | 73 ロランインドアテニス |
| 37 スポーツゾーンジップテニスアリーナ | 74 (株)ワコーテニス |



『私たちに何ができるのか』 —震災から学んだこと—

善福寺公園テニスクラブ 野田 照彦

3月11日（金）14時46分、突然立ってられない程の激しい揺れに襲われた。外を見ると屋根の瓦が崩れ、クラブハウスも右へ左へとグラグラしている。「これはただ事ではない！ 震度は!? 被害は!?」とにかく情報が欲しかった私は、急いでテレビの電源を入れた。目の前に飛び込んで来たのは、太平洋側を中心に点滅し続ける津波警報、その後ろには流される建物や車の映像。同時刻、東北地方では国内史上最大規模の地震が観測され、それに伴い巨大な津波が発生し、多くの街を飲み込んでいたのである。私は初めて状況を理解した。東北地方の被害は大きく、ある人は家を、またある人は家族を失ってしまった。そして、多くの方々が避難生活を余儀なくされた。

この日を境に、私達の日常は一変した。地震直後はお客様や家族の安否確認、施設の点検等に追われ、さらに翌日からは節電のため、ナイター営業を中止にした。そんな中、次々と明らかになる惨状を目の前に、私達にもできることがあるのではないかと考えた。

4月3日に予定していたイベントについて、オーナーである父とことん話し合った。そのまま開催するのか、中止にするのか、お互いの意見をぶつけ合い話し合ったが、結論には至らなかったため、クラブ会員の役員10名と協議をした。「まだ何もする気になれない」、「時期が早過ぎる」、「自粛だけでは何の支援も出来ない」。様々な意見が飛び交う中、4月29日に【チャリティーバザー】

という形で開催することに決まった。「被災された方々の為に、今出来ることをやろうじゃないか!」皆の意見が一致したのだ。

チャリティーバザー以外には、親子テニス教室やスポーツ広場、金魚すくいやヨーヨーすくいなどの縁日コーナー、模擬店の出店の他に、消防署員による救命講習会など、大人から子供まで楽しんでもらえるイベントを企画し、多くの人に来場を呼びかけた。

当日は好天に恵まれ、オムニコートに広げたバザー用品には、クラブ会員やスクール生、地域の方々も含め500名以上の人々で賑わった。会場は、お客様だけでなく、参加しているスタッフも皆、笑顔と元気を取り戻し活気に溢れていた。

震災から数ヶ月、被災者の皆様は今現在もそれぞれの想いを胸に、悩み苦しみ、しかしそこで立ち止まることなく前を向いて進んでいる。私達は、その勇気に敬意を払い、出来ることからそれぞれの力で行動に移す。それが今、私達に出来ることではないか。

私は今回の震災で学んだ。行動することこそが笑顔に繋がり、その笑顔が人々の助けになることを。私達は決してひとりじゃない。多くの仲間を支えられ生きている。皆様から寄せられたバザーの売上金や募金は475,917円集まり、義援金としてJTIAへ届けた。私達の精一杯の想いが詰まっている。この想いが被災地の皆様が届くことを信じ、少しでも笑顔が増えることを願って。





クラブ部会 春のテニス親睦会

川間グリーンテニスクラブ 宮田 靖

梅雨入り直前の5月25日(水)まさに五月晴れとなったこの日、クラブ部会主催による「第3回テニス親睦会」がクラブのリニューアルも終えた東京グリーンテニスクラブにて、完成披露宴&視察見学会を兼ねた形で開催されました。

総勢28名と前回・前々回を上回る参加数でした。前回(東京グリーンTC)は雨の影響でクレコートが使用できなかったのですが、今回は天気に恵まれ念願の新設クレコートを使わせていただくことができました。私自身クレコートでのプレーは〇〇年!?ぶりで、とても新鮮な気持ちで楽しくプレーさせていただきました。皆さんとてもハッスルされていたようで、足がつりそうになっていた方がちらほらみえました。

普段新宿の会議室でお会いしているメンバー同士はもちろん、初めてお会いする方々同士の話にも花が咲いていました。やはり現場には会議室とは違う空気・パワーが有り、コートサイドで交わした会話や浮かんだアイデアの中に何かヒントが有ると私は思います。会議室

では言い出しにくい悩みも、現場では話しやすかったりもします。

懇親会も21名が参加し、コートでの雰囲気そのままお店に持ち込んだ感じでとても楽しかったです。気温が暑かったのか、試合が熱かったのか、皆さん相当のどが渴いていたようです。

現在は不定期に開催されているテニス親睦会ですが、今後もコートミーティングと位置づけ、春夏秋冬の4シーズンで開催されても良いのかなあと思いました。

今後もクラブ部会では現場視察会を含め、後継者たちの悩み相談や、新規イベントの相談、成功談、失敗談、勉強会等情報交換と成長の場として活動していきます。まだご参加頂けていない後継者の方々には是非!おすすめの一部会です。

最後になりましたが、主催して下さった事務局の加藤さん、善福寺公園TCの野田さん、会場を貸して下さった東京グリーンTCの田中さん、ご参加の皆様、ありがとうございました。





9.23は
テニスの日

9月23日はテニスの日 “テニス祭り” イベント開催会場募集!

テニスの普及と発展を目指し、9月23日「秋分の日」を『テニスの日』と制定して14年目を迎えました。今年も9月23日を中心に全国各地で“めざせ！10万人ボレーボレー”をはじめ、テニス愛好者も未経験者も大人も子供も参加できる様々な「テニスの日イベント」が開催されます。

- ① 有明メインイベント：9/23、東京・有明テニスの森公園にてキッズ・ジュニア・一般レッスン等を実施!
- ② 全国400ヶ所のテニスクラブ・スクール・テニス施設でのオリジナルイベント
- ③ 全国47都道府県テニス協会主催の大会やイベント

あなたのテニススポット(クラブ・スクールなど)を「テニスの日」イベント会場にしませんか？
9月23日に限定する必要はありません。都合がよい日に、無理なく開催して下さい。

「テニスの日週間」「テニスの日月間」でも大歓迎。

全国津々浦々を“テニス”で盛り上げましょう!!

※登録申請はテニスの日 WEB サイト <http://www.tennisdaily.jp> から



全国ボレーボレー大会

「めざせ！10万人ボレーボレー」

とにかくチャレンジしてみましょう！
基本ルールは「ノーバウンドで何分続くか」のみ

- ※三段・五段・達人をテニスの日 WEB サイトで発表
- ※認定証や表彰状は WEB サイトからダウンロード可能



※認定ルール

3分間達成で三段を認定

5分間達成で五段を認定

10分間達成で達人を認定

「大会中やレッスン中に10分間使うのはとても無理！」
「初心者には無理！」と思われている皆様…

- オリジナル・ルールも大歓迎です。
1分間でも回数でも、とにかくチャレンジ!
- 9月23日以外でもOKです。
「テニスの日週間」「テニスの日月間」など!
- レッスン間の空き時間やウォーミングアップ時間を利用して実施。
- レベルに合わせて時間を短くしたり、回数を競ったり…
- ローカル・オリジナルルールで楽しむ企画が毎年増えています。



【2010 全国ボレーボレー大会 実績】

	延べ人数	達人	五段	三段
個別イベント	72,618	324ペア	490ペア	902ペア
共同イベント	2,082	27ペア	28ペア	24ペア
計	74,700人	351ペア	518ペア	926ペア

2010 年度

個別イベント開催箇所数：415ヶ所

【イベント開催内容の例】

*全国ボレーボレー大会 *コート開放・割引、スクール無料体験レッスン *テニスの日記念トーナメント *親睦テニス大会 *初心者・初級者・ハンディキャップ・キッズ・ジュニア・親子・一般・シニアを対象としたテニスクリニック *テニスフェスティバル *ラケット試打会 *ストリング張替えサービス *ターゲットテニス *スピードガンコンテスト *サービスの当て *コーチに挑戦、など

2011 イベント開催特典



- ①ポスター(B2) チラシ(A4)を無料送付
- ②横断幕無料進呈
- ③チャーム購入でのぼり無料進呈
- ④実施報告完了でポイント付与

※①～③送付数に上限あり。

※②③は2011年の新規登録のみ対象

■ポイント制度の導入

2010年度より、個別イベント開催登録会場を対象に「ポイント制度」を導入しました。

今年のチャーム購入時に、昨年獲得のポイント数に応じたチャームを還元します。

★ポイント有効期限は2011年12月末までとなります。

(100ポイントにつき、チャーム1個を還元!)

【ポイント表】

- ①イベント登録・・・・・・・・・・100ポイント
- ②ボレーボレー実施登録・・・・・・・・100ポイント
- ③チャーム購入1個につき・・・・・・・・5ポイント
- ④ホームページにリンクバナー・・100ポイント
- ⑤報告書提出・・・・・・・・・・200ポイント
- ⑥実施写真提出・・・・・・・・・・100ポイント

【更に特別表彰】

- ①イベント大賞・・・・・・・・・・10,000ポイント
- ②ボレーボレー大賞・・・・・・・・・・1,000ポイント
- ③個別イベント特別賞・・・・・・・・1,000ポイントなど

■2010年 個別イベント各種表彰

◇個別イベント大賞/NEOインドアテニススクール西新井

ボレーボレー2年間、最多達成者報告

- ・2010年/達人126組、五段150組、三段91組
- ・2009年/10分間達成 88組

認定者の写真をクラブハウスの壁一面に掲示、他にもアイデア満載のボレーボレーへの取り組み

◇ボレーボレー大賞/Ken's インドアテニススクール

コーチによる『耐久ボレーボレー大会』を企画し、スクール生に最長ペアを当ててもらおうクイズを実施、9月19日にすべてのレッスン終了後の深夜、

Ken's 千葉校を中心に開催。「8時間耐久」を目論んでいたのだが...

1位: 畠山・山川ペア 1時間30分34秒

◇個別イベント特別賞/インドアテニスセンターウイング札幌ウエスト校

テニスイベントはもちろん、地域の皆様にも楽しんで頂けるよう、オーケストラの演奏会・屋台・フリーマーケット・整体等を同時開催。

★今年も盛り上がったイベントを表彰します!

チャーム販売中



卸価格 1個 200円
参考売価 1個 300円

今年は一段と豪華なデザイン
携帯やファスナーにおしゃれ

【チャーム活用の使用例】

- 300円で販売し、利益をイベント等に活用!
- 体験レッスン者プレゼント
- 大会、ボレーボレー大会等の参加賞や景品として

★台紙にはプレゼント応募券付

応募券を切り取りハガキに貼ってお送りください。

抽選で100名様にテニスグッズをプレゼント!

※応募方法はWEBサイトにて

<http://www.tennisdaily.jp>



始めよう!
続けよう!
もっとテニスを!!

テニスの日公式ホームページ
<http://www.tennisdaily.jp>

テニスの日推進協議会

〒160-0023 東京都新宿区西新宿1-8-3
小田急明治安田生命ビルB1
社団法人日本テニス事業協会内
TEL.03-5909-1971 FAX.03-5909-1972
e-mail: info@tennisdaily.jp

- イベント登録・グッズ注文はホームページからが大変便利です。
- ご登録頂いたイベント情報を随時ご紹介させて頂きます。
- リンク用バナーもご用意、相互リンクをお願いします。



「テニスプロデューサー資格を取得して」



シニアテニスプロデューサー STP070049 渡辺 隆

テニスプロデューサー資格を取得しての感想を述べる前に、このたびの「東北地方太平洋沖地震」において被災されました皆さま、そのご家族・関係者の皆さまには心よりお見舞い申し上げます。

亡くなられた方々のご冥福をお祈り申し上げますとともに、被災地の一日も早い復興をお祈り申し上げます。

2007年にテニスプロデューサーの資格を取得する約1年前に、有明ベイサイドテニスアカデミーの支配人として新規スクールの立ち上げに携わりました。その際に様々な事を覚え経験いたしました。特に指定管理者制度という自分が今までに経験した事がない中での立ち上げとなりました。そこでは何かを決定・実行するにも、周りの方々の許可を得られなければ何1つとして実行できないという大変さを学びました。なのでテニスプロデューサーの講習を受ける前は、自分は学ぶ事はすでに知り実行しているのだと思い込んでいました。

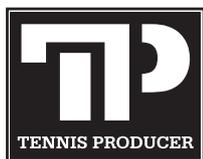
しかし実際に講習を受けてみると、知らなかった事や実行していない事が多々ある事に驚きショックを受けました。まだまだ自分は勉強不足だなあと実感いたしました。たぶんテニスプロデューサーの資格取得をしていなければ自分の勉強不足には気付かなかったし、現状にある程度満足してしまっていたでしょう。そういった意味でもテニスプロデューサーの資格を取得する事は大いに意味がある事だと思いますし、現状に満足せずにさらなるステップアップのためにも必要であると思います。やはり支配人という立場上、知らない事やわからない事が多くあっては周りの人達からの信頼が得られないので。

ただし資格を取得すれば終わりではなく、毎年色々な事が変更になったり、新しいルールができたりしていて、常に勉強していないとその変化についていけないのだと思います。やはり正確・適格・迅速な判断を周りから求められる事が多々あるので、いかに学んだ事を現場に

どう活かしていけるかが大切である一方、その必要性・重要性をどのように周りの人達に伝え浸透させ、実行させて行くかが今後の課題です。やはり自分1人では事業所は成り立ちません。多くの人達の信頼・協力があってこそ成り立ち発展していくのだと思います。

最後に今後のテニスプロデューサーに期待することは、今回の大震災による予想外の影響があるなど、刻々と変化する社会情勢にいかに対応できるスキルをつけていくかが重要だと思います。そういった意味でもテニスプロデューサー資格を持ち、学ぶ事で個人も成長・発展する事が事業所・会社全体への成長・発展へと繋がるでしょう。その為にも新たなプログラムを提供し続けて頂きたいのと、成功へのヒントを教えて頂ければと思います。

テニスプロデューサーの方々には、各事業所・会社という枠に囚われず、テニス事業社全体規模での成長・発展を皆様と共に実現していければいいなあと思います。その実現の為にも今後ともご指導・ご鞭撻の程よろしくお願いいたします。



TENNIS PRODUCER



「シニアテニスプロデューサー」

シニアテニスプロデューサー STP090121 志村 哲也



二年前に初めて「テニスプロデューサー講習会」へ参加させて頂きました。皆さんもご存知の通り、スケジュールは本当にハードで、初日・二日目とも寄り道（お酒を飲まず）に直帰しました。二日目の講義からは「睡魔」との戦い、次の日に試験が無かったら？絶対に！「睡魔」に負けていたと思います。

講義を受けて、次の日に試験と言うスケジュールは、学生時代に「一夜漬け」しかしていなかった私には、ピッタリのスケジュールリング。計画的に試験勉強をされてきた受講者の方には不利だったかもしれません。私の場合は、試験までの期間が長くても結果は大差無かったと思います。

ただ、向いていない科目が…。それが、雑賀会長の「人材育成」。試験方法は「論文」。子供の頃から「国語」特に「作文」が苦手中の苦手だった私に「論文」は非常に厳しかったです。予想通り「論文」を落としてしまい、一年目の結果は「プロデューサーⅠ」。

この結果は、正直とても悔しかったです。上司の「古賀」に苛められる自分の姿が想像できました。実際はどうだったかは、ご想像にお任せします。

リベンジを誓って、昨年も参加。

最終日最終科目の「人材育成」合格を目指して事前準備もしました。何か文章を書いたり、人に物を話したりする為に「下書き」をしたのは人生初の行為でした。雑賀会長の講義を誰よりも真面目に聞いて、受講態度もバッチリな筈。これで、合格しない訳がありません。

ただ、最後に一つだけ大問題？アクシデントが起きました……。

私、「字」を書く事が大の苦手、子供の頃から親に注意され続け、何度も習字教室に入れられそうになったのを拒み続け、直らないままこの年になってしまいました。当然、自覚はあるので、一応、下書きの時に練習をしていました。まず、下書きを「WORD」で打込んで、ページ設定を原稿用紙にして印刷。それをお手本にして、罫目罫目にびったり嵌る様、ゆっくり丁寧に書く練習。何とか見るに耐えうる位には、なっていた筈だったのですが…。

いよいよ試験開始。内容は原稿用紙5枚分、1枚当たり10分掛けてゆっくり書いても大丈夫な計算。ところが、緊張のせいなのか？本番で練習よりも丁寧に書く意識が強すぎたのか？ペースが遅すぎて、気が付くと時間が全然足りない状況になっていました。もう、そこからが大変、時間が足りなくて書き終わらないので、最後の二枚はメチャメチャな「象形文字」に近かったと思います。

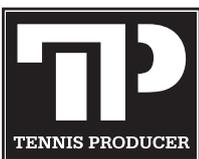
当然、予想される結果は「不合格」…。これには、落ち込みました……。

ところが、暫くして届いた結果は何故か？「合格」。正直、ビックリしました。素直に嬉しかったです。

後日、面接がありました。緊張で殆ど覚えていません。ただ、雑賀会長の質問が意地悪だったのは、覚えていますが…。面接終了後、会長から「合格」とのお言葉を頂き晴れて「シニアテニスプロデューサー」の一員になる事が出来ました。

そして、今、私は東京都練馬区のある「レックインドアテニススクール上石神井」の支配人として業務を行っています。

この春、開校したばかりなので、色々な問題が毎日毎日起こっています。まだまだ、やりきれていない事も沢山ありますが、一つ一つ問題をクリアして、沢山のお客様の笑顔が溢れるテニススクールにしていきたいと思っています。支配人が「シニアテニスプロデューサー」なので、素晴らしい「テニススクール」を作る義務があります。スタッフ達に伝えているのは、ただ一つ「心から」「相手の気持ちになって」「愛」です。これからも、より多くの人達にテニスを好きになって貰えるように仕事に励んでいきます。宜しくお願いします。



TENNIS PRODUCER



金子さんご家族
左から
哲也さん(次男)
明彦さん(父)
夕貴子さん(母)
太郎さん(長男)

二人の後継者に引き継がれるテニスクラブ テニスクラブ大井ファミリー

金子明彦さん(父)、夕貴子さん(母)、太郎さん(長男)、哲也さん(次男)

今回は、埼玉県ふじみ野市のテニスクラブ大井ファミリーをご紹介します。クラブハウスと見通しの良いオムニコート7面。清潔感があり、広々としたレイアウトが印象的な施設です。

金子明彦さん(父)、夕貴子さん(母)、太郎さん(長男)、哲也さん(次男)ご一家に開業からこれまでと今後の運営について、インタビューさせていただきました。



クラブハウス

■ クラブの開業について

父：職場の上司がテニスをされる方でした。定年後はテニスクラブをやりたいという希望で土地をお貸しました。それで1979年開業いたしました。当時はクレーコート2面とプレハブのクラブハウスでのスタートでした。

私は横須賀で自衛官をしていましたが、将来を考え1985年4月に辞めて、埼玉に戻りました。6月にクラブを会社組織に、10月にはハードコート5面を増設。翌年1月にはクラブハウスを新築しました。1993年にはハードコート5面を砂入り人工芝に変え、3年ほど前にクレーコート2面も改修し、現在は砂入り人工芝7面、駐車場約50台の設備となっています。



お父様の金子明彦さん

■ 3年前、長男が社長を引き継ぐ

父：当初、テニス業界の知識がなかったので、大井町テニス協会や埼玉県テニス事業協会に入会させていただき業界のこと

を勉強させていただきました。3年ほど前に前社長の父が亡くなり、長男の太郎が社長を引き継がせました。



お母さまの夕貴子さん



左が長男の太郎さん、右が次男の哲也さん

太郎：大学在学中よりコーチを始め、卒業後、横浜でレッスンをしていました。2001年26歳の時にこのクラブに戻り、父の運営を手伝ってきました。33歳で社長を引き継いだ際に、運営面も全て任されるようになりました。

哲也：大学時代は体育会硬式庭球部に所属し、卒業後もオープン大会等に出場しながら横浜でコーチを始めました。クラブの事情で兄より半年先にこちらに戻っていましたが、兄が戻ってからは二人でジュニアレッスンの立ち上げなどに携わりました。でも、怪我をして半年ほどテニスができなかった事をきっかけに、半年間勉強して2004年さいたま市消防局に入りました。今年4月までの7年間勤めました。

テニスクラブの運営について、兄といろいろ話をする中で、小さい頃からの愛着もあり、身近なこの場所で、兄と一緒にやってみたく思うようになりました。それで戻る決心を固めました。

哲也：仕事を辞める2週間ほど前に震災がおき、被災地での支援活動が消防官として最後の仕事になりました。

昨年の11月に結婚し3月末に式を予定していましたが、全てキャンセルして、職場で最後の引き継ぎにあてました。

母：哲也が消防士を辞めることに対し、周囲の反対は正直大きかったです。が、以前からクラブの運営に関して兄弟で熱く語っていたのを目にしていたので、二人で相談して結論を出したからには、出来る限りのバックアップしていきたいと思っています。内心、太郎の片腕となってファミリーを盛り上げてくれることも望んでいたことなので、今は今後に期待しています。

■ クラブ運営の動向はいかがですか？

太郎：既存の会員さんが年を重ねて行く状態が続いており、そこが課題と考えています。周辺に小学校が多く子供が増えていますので、ジュニアスクールに力を入れていきたいと思っています。弟とはお互いにフォローし合い、良い部分を活かし合って仕事ができればと思っています。

哲也：お客様との会話(酒?)を通してク



パーゴラが目隠しを作っています

ラブのムードを作るのが私の役割、兄がテニスで私がアフターテニスです。(笑)

太郎：一般的には若い人が入りにくかったりとか、敷居が高かったりしているのかもしれませんが、うちはアットホームで名前の通りファミリー的なクラブです。お陰様ですばらしい会員さんが多いので、とても良い雰囲気になっています。

母：ホワイトボードに名前が入った磁石を置いて、30分ずつプレーをするシステムになっています。新規の会員さんがポツンと一人でいたりすると、会員の皆さんが気を使って、プレーして下さるので助かっています。

父：特定の人だけが得をするのではなく、平等にコートをご利用いただくために時間制にしました。このシステムは1990年の

12月から続いています。最初は「30分では終わらないだろう」「途中でやめちゃうのはつまらないだろう」との声もあったのですが、やってみると「ゲームが簡単に終わってしまっても、30分間はプレーできる」「負けやすい」など、デメリットよりはメリットの方が多くいます。



哲也：7割くらいは1セット終了できていると思います。

太郎：30分の時間内で負けないように考えながら試合をするようになります。競技力の点から、時間で交代することにデメリットを感じることもあります。

他にも面白いのはうちのコートには審判台がありません。防風ネットをなくし、コートサイドの貝塚伊吹を短くして、すっきりと見通しを良くしています。

父：審判台などは日常使用しないので撤去してしまいました。ほとんどの会員さんも審判台が無くなったことに気付かなかったくらいです。私も家内もテニスの常識がありませんから、そうしたことができたのかもしれない。



■ 地域との共存が大切

父：昔は周りが畑だけです。照明でハウレンソウが伸びてしまうとのことで営業は夜9時までと取り決めをしていました。今は、テニスコートはすべて民家で囲まれています。ともかく、ご近所とのトラブルがないように気を使っています。

太郎：ボールが飛んで出ていくのが一番気になります。

父：どちらが先に住んでいるとか順番など関係ありません。周囲の皆さんのご理解をいただくことが、クラブの存続にはとても大切な事だと思っています。



■ テニスクラブに対しての夢は？

太郎：世代やレベルを超えて集まって楽しめる空間を作りたいと考えています。1、2時間テニスをして終わるのではなく、1日ここにいて楽しんでいただける空間を作りたいと思います。

また、この仕事はテニスの指導を通して、子供たちの成長に携わる事が出来ます。そのこともテニスコーチとして本当に素晴らしいことだと思っています。



哲也：うちの会員さんは、お互いに料理を持ち寄り、昼食やアフターテニスを楽しんでいます。テニスという枠を超え、多くの方々がコミュニケーションをする空間づくりを続けていきたいと思っています。

うちのスクールはジュニアがメインです。ただ単にテニスの技術を教えるだけでなく、人間教育ができることが大切だと感じています。最近はテニスコーチの地位向上が叫ばれていますが、テニスの教え子が人生の節目に「私の恩師はテニスのコーチです」と言ってくれるような存在になる事が理想です。そのためには我々自身も人間性を磨いていくことが大切。高い意識を持つことで、もっと発展していけると信じています。

■ お父様からお二人に望むこと

父：私はサッカーをやってきました。今でも大好きですが、プレーするには人を集めるなど大変なエネルギーが必要です。それと比べるとテニスはすごく気軽です。ちょっと時間があってクラブに来れば、仲間がいて、健康的に運動が楽しめます。アフターテニスもあります。「テニス」に出会った人たちは、本当に幸せです。それを提供することも良い仕事だと感じています。だからそれを続けていきたいと考えています。息子が続けていくために、相続を先延ばしにしていくことが我々の務めと考えています。どこまでできるかわかりませんが、途絶えることがないように次世代に引き継いでいけたらと思います。

兄弟で一緒に運営しているクラブは聞いたことがありません。それだけ難しいのでしょう。だから、兄がこの仕事で、弟が消防官で良かったと思っています。でも、戻ってくると決めたからには、それなりの決心もしてくれていることと思います。

私としては子供達と一緒にやってくれるのはうれしいことです。きっと良い時ばかりではないでしょう。お互いにいろんなことが起こると思います。でも、それを頑張って乗り切っていくって欲しいと思います。

■ 理想のテニスクラブ作りに向けて

太郎：こちらに戻るまではコートとしてやってきただけですから、経営に関しては右も左もわからないというのが本心です。でも、

楽しさや遣り甲斐を非常に感じています。このような環境にあることは幸せなことだと思っています。

弟も消防を惜まれて辞めてきていますし、失敗などはあり得ません。まずは「埼玉ナンバー1のテニスクラブ」を目指したいと思っています。

「ナンバー1=理想のクラブ」について、スタッフで意見を出し合い、近づいていけるように努力したいと思っています。

哲也：会員さんに楽しんでいただくには、スタッフも楽しく仕事することが肝心です。「お客さまもスタッフも上機嫌」それが理想です。テニスをプレーしなくてもお茶を飲みに来ていただける、そんなクラブにしたいと思っています。

うちのクラブには「うみちゃん」というノラ猫がいますが、大雨が降っても餌をあげるために会員さんがいらっやいます。猫を通じてひとつのコミュニティーができています。テニスでなくても、山登りでも、ゴルフでも、マラソンでも、ただ飲むだけでも良いですし、クラブが仲間をつなげることができれば素晴らしいと思います。私たちがそんなシーンをいっぱい作って行きたいと思っています。



インタビューを通して、金子ご一家がお客様や家族を大切にしていられる様子が伝わりました。そんな思いがアットホームな「テニスクラブ大井ファミリー」を育ててきたのだと感じました。

ご両親の見守り中、兄弟がさらに発展させ「理想のクラブ作り」を実現されることを信じております。

今回お忙しい中、時間を割いて取材にご協力いただきました金子さんご家族はじめ、クラブの皆様へ感謝申し上げます。

ありがとうございました。

Special-Thanks

テニスクラブ 大井ファミリー

〒356-0051
埼玉県ふじみ野市亀久保 2-2-8
tel 049-263-5984
砂入り人工芝コート7面(照明完備)

■ アクセス
東武東上線「ふじみ野駅」西口下車。徒歩20分またはタクシーならワンメーター

取材：広報委員 金田 丸山



トッププロのフォームはなぜ美しい

東戸塚松原テニススクール スジガネ君と 松原 雄二

トッププロのフォームは美しく、なめらかだ。長年の修練の結果、無駄なものが削られた結果というのが普通の見方だ。しかし、そこには美しく振るという目的以外に、2つの物理的な理由があるように思う。1つ目は振り子の原理、もう1つはコーディネーションだ。コーディネーションというのはボールの位置と自分の位置を合わせたり、タイミングを合わせたりと、ボールの動きにプレーヤーを合わせる、調整能力のことだ。つまりコーディネーション能力が無くて、美しいフォームの人は空振りしてしまうかもしれないということ。かっこ悪いフォームだがラケット面の真ん中で捕らえる人は最小限のコーディネーション能力を持つという言い方もできるだろう。

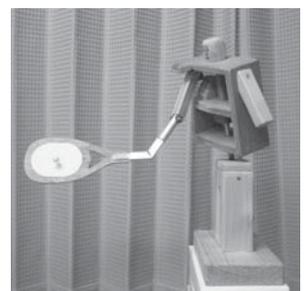
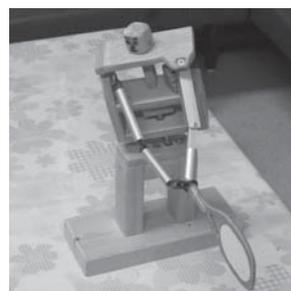
さて、2つ目のコーディネーション能力は何とかなっているものとして、今日はこの2つのうちの振り子に注目してみたいと思う。実は現代のテニス技術は、男子の両手打ちのバックハンドを除いて、ほとんどのショットのスウィングを振り子の動きで説明することができる。サーブは違うと思う方もいると思うが、メトロノームを思い出してほしい。ばねの上で前後に揺れるあの動きも振り子の原理に他ならないのだ。その振り子の原理というのは、支点から重心までの距離が同じなら、動きの周期も同じというもの。もっとくだけていうと、どの人も振り子で振るなら、スウィングのテンポは同じだ、ということなのだ。コーチ研修会などでは、振り子を感じてもらうため、全員でラケットをぶらぶらと前後に振る。面白いくらい、みな同じテンポで、しかもゆっくりとした振りになるのだ。まあ、元の原理に精通している必要はないのだが、この理屈話の最終成果だけは頭の隅にとどめておいて損はないと思う。『どの人のスウィングも、最適のテンポは同じでゆっくりなのだ』ということ。

この振り子を利用すると、どんなご利益があるか考えてみよう。まず、第一に考えられるのは、『どんな非力な人でも打てる』ということ。ラケットを持っていられていどのパワーがあれば、スウィングできるし、それなりのボールが飛んで行く。次に、同じ理由で、腕にムリがかからず、傷害の危険も最小限にできること。実は、そのためには重いラケットのほうがいいのかも

い。振り子に逆らうためには軽いほうが振りやすい。しかし振り子を利用して打てるのなら、ラケットが重いほうがボールにより強い打撃を与えることができ、しかも腕に衝撃が返ってこないからだ。

そして、もう1つのご利益はコントロールがよくなること。振り子に逆らわないでスウィングすることにより、ラケット面が安定するのだ。ラケットの振り始めを考えてみよう。ラケットを強引に、急激に振ろうとすると、ラケットの重みにより、ラケットヘッドの動きが1拍後れて始まる。その後、ラケットヘッドの動きが追いついてくるのだが、腕とラケットで作っている形が波打ち、ラケット面がプレーヤーの意図しない方向を向く可能性が高くなる。特に薄いグリップの場合は、ラケットヘッドが打球方向に対し立ち気味であることが多いので、面の遅れは向きの変化につながってしまうことが多い。それに対し、振り子に逆らわない振り出しでは、ほとんど自由落下状態になり、腕もラケットも一緒になめらかに、降り（振り）始めることになる。そうすると、ラケット面の向きに関する影響は無くなり、面が安定するし、それを保つための余計な力も必要が無くなる。そういえば、薄いグリップのプロのほうがよりなめらかなスウィングをすることに気がついておられる方も多いのではないだろうか。逆に厚めのグリップでは、あのエアケイの時の急激な振り出しも、パワーがあるならアリなのである。

さて、振り子に逆らわない、このなめらかな振り出し、次のような方々にはぜひ採用してもらいたい。『120歳までテニスしたい人』、『力の無い方』、『素敵なコーチといわれた人』、『フォアハンドをベースライン手前に落とした人』等々である。





《テニスの日イベント「秋祭り」・個別イベント特別賞受賞》

ウイング札幌ウエスト校副支配人 田頭 智子

私が所属するウイング札幌ウエスト校は開校6年目のスクールです。そして他校（大谷地校・帯広校）との大きな違いとしてはコート面数（室内3面）とスタッフが生粋のウイングではないという事です。コーチもフロントも個性派揃いの中途採用者ばかりで、時にはスタッフ間で衝突することもあります。プロ意識が高く妥協を許しません。ただ一度結束するととてつもないパワーがあり、それが魅力でもあります。

フロント社員はテニス経験がほとんどなく、職歴もさまざまです。だからこそ出来る事があり、初心者の方の気持ちやお客様の立場になって考える事、取引先との商談・交渉もフロントの仕事です。仕入れも任されており、ショップの販売はコーチ以上に頑張っているでしょう。自らノルマを課しフロント内で競争することもあります。テニススクールにおいて、レッスン以外の全てに関わり運営するのがウイングのフロントです。力仕事もあったりして…（笑）

どこのスクールでも同じかもしれませんがイベントも企画します。収支予定からポスター作り、開催日までの準備を担当します。主役であるコーチを最大限に活かし、お客様にご満足いただけるような場を提供する。これも

フロントの仕事です。ある日のことです。蒲生代表が地域の民間オーケストラの新聞記事を持って来て、「ウエスト校にオーケストラを呼べないのか？」との提案がありました。実はお盆にプロレス団体の興業の計画もあり「プロレスの次はオーケストラ？」私の頭の中は困惑しながらも、どうせやるならテニスの日に開催する秋祭りにオーケストラを呼び、屋台を出し、女性が喜ぶバーゲンもやって、試合会をやったらラケットが何本売れるかしら…と構想が膨らんでいきました。

ポスター作りの得意なフロントがおり、テニスの日の秋祭りをイメージしたポスターの出来が大変良かったので、テニスの日推進協議会からテニスの日個別イベント大賞の実施の案内が届いた時には、狙える！と思いました。フロントスタッフに、「賞を狙って行こう！」と宣言したのです。開催当日はコーチ陣を含め全スタッフが結束しました。朝の体験レッスンから夜の親睦会まで本当に頑張りました。この頑張りを誰かに伝え、形にしたい、個別イベント大賞に応募した結果、特別賞を受賞することができました。関係者の皆様へ、この場をおかりして厚くお礼を申し上げます。本当に有難うございました。今年はさらに上を目指して頑張ります。



ういんぐ
秋祭り
9月23日(木・祝)
入場無料 来場特典あり
無料体験
レッスン
演奏会
テニス&親睦会
大バーゲン
Spring Cafe
焼き鳥屋台



◆コーチが喉のポリープで困っていませんか？

皆さんのスクールやクラブのコーチで喉のポリープで手術したケースを聞くことがあります。コーチにとって声は商売道具の一つとなり非常に大事なものですし、生徒さんを上達させるための魔法の言葉が出せなくなるのはスクールの一大事になりかねません。

管理者としてコーチの体調に気を配るのも必要な仕事です。今回はコーチの喉に対しての対策を紹介させていただきます。

(ポリープの原因)

喉にポリープが出来る原因としては2つあります。

①急激な声の出しすぎ ②喫煙

そもそも声は声帯が触れる事で、振動を起こし、それが声となって出てきます。上記の2つをすることによって粘膜上皮下で内出血を起こしてしまい、出来た血腫がポリープとなってしまいます。

(ポリープの症状)

症状としては「声のかすれ」が主な症状です。かすれ以外にも声が低くなることや、ひどい場合は声が出ない事もあります。風邪の場合も声がかすれる事はありますが、風邪が治っても声がかすれたままの場合はポリープの可能性もあります。

(ポリープの予防)

無理に大声を出さない事が必要ですが、コーチにとっては難しい問題です。急激に大声を出さないように気をつけたり、アドバイス時には生徒さんに近づくように工夫しましょう。

又、タバコの吸い過ぎには注意すること。特に喉が痛いときにはひかえましょう。スクールによっては禁煙を推進しているスクールもありますので管理者が判断すると良いと思います。又、事務所やコーチ室には加湿器を設置して空気の乾燥を防ぐのも予防になります。特に冬場は乾燥しますのでご注意ください。

(ポリープの治療)

ポリープの初期段階ならば、予防するだけで自然に完治しますが、ひどい場合には手術が必要になります。

手術では、全身麻酔後に喉頭顕微鏡下手術を行います。それ以外にもファイバースコープを使った摘出方法もあります。

管理者にとってはポリープのコーチへの予防が大事になります。特に大事なものは以下の3点になります。

①コーチの声の出し方や生徒への声のかけ方の工夫

②禁煙啓蒙活動

③加湿器の設置の検討

以上をスクールやクラブで検討しコーチの体調を管理すると良いと思います。

◆救急箱には何を準備していますか?定期的でないものを確認していますか?

スクールやクラブではレッスン中やプレイ中に怪我をおこす場合がありますがスタッフの方はどのような対応を取っているでしょうか?

まずは生徒さんの怪我の状況を確認して状況に応じて初期の怪我の対応をしていきます。場合によっては救急車を呼んだり、AEDの使用も必要になるかもしれません。(AEDの設置がないスクールやクラブもあるかも知れませんが、テニス事業協会としては設置をお勧めしています)

一番大事なのは初期の怪我の対応になります。その対応によっては怪我の大きさが後に変わるケースもあるのでしっかりと対応していけないといけません。その時に必要なものがなくては良い対応が出来ませんので日ごろから準備をしておきましょう。

今回は救急箱について最低限必要なものを紹介させていただきます。

(怪我の一例)

捻挫・打撲・擦り傷・目の損傷・こむらがり・肉離れ、などが多く見られますが、ひどい場合は、アキレス腱断裂・骨折・意識障害なども考えられます。

軽い怪我については十分、救急箱のもので対応が可能となります。

(救急用品一例)

軽い怪我については以下の物が準備されていれば対応できるので皆様のスクール・クラブと比較してみてください。(その他、

施設の状況に応じて必要な場合は別途準備してください) コールドスプレー・シップ・氷嚢・三角巾・テーピング・筋肉保護収縮テープ(キネシオ、ターボテックスなど)・絆創膏・消毒液・綿・包帯・眼帯・etc

※擦り傷に関しては消毒液を使うよりも水でよく洗うだけのほうが良いと言われています。消毒液の薬の力が強く皮膚に炎症を起こすケースもあるようですがバイ菌は入りづらいようですのでケースバイケースで使い分けるといいようです。

(飲み薬について)

スクールやクラブによっては、飲み薬を置いている所もあると思いますが、飲むことによって体調を崩すことや消費期限もあるため、しっかりと管理が必要になりますのでご注意ください。場合によっては飲み薬に関しては設置しないことも検討ください。

(定期的な管理)

怪我が起こったときに救急箱はあったとしても、置いてある場所がわからなく時間をかけてしまったり、必要なものがなくなっていると、しっかりと対応が出来ませんので管理する方法を決めておく必要があります。

まずは、救急箱の設置場所を決めておくこと、そして管理担当を決めておくことや救急箱の中身のリストを作成して、数かどのくらいなくなったら発注をかけるのかを決めておくこと救急箱の管理が上手いくと思います。

各スクール・クラブで一度救急箱に関して確認し今後の対策を検討してみてください。

気をつけましょう!この季節

■夏に向けて

梅雨から夏に向かうこの季節、湿度や気温差など、プレーヤーの体調に支障をきたす要素がたくさんあります。本人が気づかないケースも少なくありませんので、施設サイドからもしっかりケアをしてあげましょう。

1.スタッフへの安全管理喚起

春からの新人スタッフもレッスンや業務に慣れて来る頃です。慣れた頃こそ、基本をしっかりと。安全管理について再度研修してみることも大事だと思います。

2.無理の無い判断を

天候不順の続く季節です。アウトドアコートは使用出来ない日が続くこともあり、何とかレッスンをしたいという気持ちが生れます。しかし、コート状態をしっかりと見極め、安全が確保された状態での使用を徹底しましょう。無理なコート使用は大怪我に繋がる場合があります。

3.天候の急変に注意!

晴れていても突然の雷雨など、大気の状態が不安定な季節です。ピンポイント天気予報や空模様にも注意し、落雷の危険回避などにも留意しましょう。

4.こまめな水分補給を

体の水分蒸発も激しい季節です。こまめな水分補給を勧めましょう。コーチもレッスンコートに水分を持っていくようにしましょう。水分補給は熱中症の防止にも役立ちます。

5.湿度に注意

高温だけでなく、多湿も体調に大きく影響します。

湿度の高い日は運動量の調節を心がけましょう。

6.氷はありますか?

アイシングや飲料用など、氷の消費が激しい季節です。熱中症の対応にも氷が必要になります。冷蔵庫の氷が切れないように常にチェックしておきましょう。

《ポイント》

お客様の様子をよく観察し、変化を見逃さないことが大事です。



第2回安全管理セミナー

会 場：メルパルク東京（東京都港区）

期 日：平成23年4月12日（火）

申込者数：39名 当日参加者数：39名 アンケート回収数：37

アンケート結果

◆性別と年代をお答えください。

	20代	30代	40代	50代	60代	不明	合計
男 性	6	14	8	4	0	0	32
女 性	1	2	1	0	0	0	4
不 明	0	1	0	0	0	0	1
合 計	7	17	9	4	0	0	37

◆事業所における中心的な営業形態は何ですか。

クラブ	7
スクール	34
レンタル	1
その他	0

◆あなたの役職・業務は何ですか。

経営者・代表者	5
本社・本部勤務	6
支配人・マネージャー	10
ヘッドコーチ	5
コーチ	9
フロント	2
その他	0

◆この研修会を何で知りましたか。

郵送による案内	16
FAXによる案内	2
ホームページ	2
会社からの案内	21
その他	2

◆この研修会に参加しようと思った理由は何ですか。

内容が気に入った	23
講師が気に入った	0
会社の指示	14
その他	2

◆冒頭を実施した「安全管理セルフチェックシート」の結果から感じたことは何ですか。

- ・自社の安全管理が十分でないと感じた。…14名
- ・定期的に管理する事が大事だと感じた。…3名
- ・一つ一つの精度を高め、さらに安全管理意識を高める努力が必要だと感じた。…3名
- ・各従業員への意識の徹底が必要だと感じた。…2名
- ・出来ていない事を始めようと思う。…2名
- ・ほぼ行えているが、続けていかないと意味がない。
- ・自分がチェックしきれない部分があるが理解出来、それについての改善の必要性を感じた。
- ・安全管理に関して、まだまだ学ぶ事があると感じた。
- ・PCによる会員管理ソフトを導入してから、レッスン内容を記録する書類は存在していない。改めて「それでいいのか」と思った。
- ・自社の安全管理体制は整っていると感じた。
- ・通常業務の中に安全管理に対する取り組みが少ないと感じた。
- ・報告をあげるだけでなく、検証する事も必要と感じた。
- ・改めて、日常のレッスン業務等で「注意する」という事を見直せた。
- ・必要最低限の対応策は出来ている。
- ・災害時の避難誘導マニュアルと避難訓練が必要。
- ・マニュアルとしての形はないので作成した方が良かった。
- ・近隣の病院のリストを作成する事が大切だと感じた。
- ・まだまだ改善すべき点があるという事を実感した。
- ・前回に比べ、「ある」の数が増えた。セルフチェックシートを定期的に行う事で安全管理体制が徐々に整ってきた。
- ・100%目指します。

◆このセミナーを受講して感じたことは何ですか。

- ・安全管理に対する認識を改めることができた。…7名
- ・事故が起こった後の対応や保険等の知識が必要だと感じた。…6名
- ・大変参考になった。…3名
- ・安全管理は準備が大事であり、予測と危機管理にもっと力を注ぐべきである。…3名
- ・加入している保険内容を至急確認したい。…3名
- ・楽しいレッスンをしながらも、安全対策を強化しようと思った。…2名
- ・日々の安全管理意識の高さが重要であると感じた。…2名
- ・知識を増やし、必要な事をスタッフに伝えていきたい。…2名
- ・講義の構成が大変良かった。
- ・事例を入れた内容で参考になった。
- ・事故などに対する資金対策など今まで考えていなかった。
- ・概念をお話いただけて非常にためになった。
- ・保険対応出来るものと出来ないものとの区別が分かりやすく役立った。
- ・細かい所まで気を配り、最善を尽くそうと感じた。
- ・気づく事の多いセミナーだった。
- ・スタッフに対しての指導不足と決定事項を徹底させる事の難しさを感じた。
- ・自社に持ち帰って実行したい。
- ・知らない事がとても怖い事だと感じた。
- ・具体的な安全管理体制づくりが重要だと思った。

◆この研修会に参加して自クラブ・スクールに導入しようと思った事柄はありますか。その内容は。

- ・日常的に目配り、気配り、心配りをする。…7名
- ・自社の保険の確認。…7名
- ・スタッフ研修や事故事例の報告をしていこうと思う。…6名
- ・安全管理マニュアルの作成。…3名
- ・安全管理体制の見直し。…3名
- ・現場責任者に保険知識を再指導する。…2名
- ・スタッフ全員に安全管理の必要性を伝達。…2名
- ・現場の安全管理意識を更に高めたい。…2名
- ・スタッフルームに大きく掲示。…2名
- ・戦略を伸ばすか、コストを減らすかを常に考えようと思った。
- ・事故事例の共有と、事件・事故で世の中のスクール運営が変わってしまう事を伝えようと思った。
- ・お客様への安全管理説明の徹底。
- ・ジュニア強化クラス等での明確な同意書。
- ・コーチにはレッスン内容と意識の見直し。フロントスタッフには声かけやお客様とのコミュニケーションの必要性を伝える。
- ・予防と対応を明確にする。
- ・安全管理推進ツールの活用。
- ・雷マニュアルの作成。
- ・良い判断・決断を迷ってはいけな。
- ・各レッスンの事故想定と対策の検討。
- ・スタッフ間でどのような事が出来るかを各自考えてもらい、一歩を踏み出していきたい。

◆安全管理委員会に望むことはありますか。

- ・定期的に事故事例、対処法の情報を流してほしい。…7名
- ・事故事例と対応例についての資料を作成していただきたい。…5名
- ・セミナー型、ディスカッション型、オンコート型など、いろいろな型での安全管理に対して考える会などがあると良いのではないかな。…2名
- ・保険で対応出来るケガの種類のリストが欲しい。…2名
- ・定期的な開催。…2名
- ・テニススクールにオススメの保険の種類のリストが欲しい。
- ・定期的にセミナー、講習会等を開催して頂きたい。
- ・安全管理マニュアル等の配布は非常にありがたいです。
- ・安全管理に対する具体的な事例や解決策などを掲示していただくと分かりやすい。
- ・安全管理委員会から見て良いスクールの紹介。
- ・ケガの対処法などの実際に行う研修。
- ・震災に対する緊急対応。

◆このセミナーについての感想をお書きください。

- 大変参考になった：26名 参考になった：11名 参考にならなかった：0名
- ・改めて安全管理の重要性が認識でき、意識が高まった。…10名
 - ・安全管理に関する知識不足を痛感した。…5名
 - ・講演の内容がとても分かりやすかった。…3名
 - ・お客様に対しての目配り、気配り、心配りを全スタッフが出来るようにしたい。…3名
 - ・今まで以上の事故の予想・予防に努めていきたい。…3名
 - ・テニス界に当てはめた話をして下さると理解しやすい。…2名



- ・現場のスタッフ同士での話し合い、情報の共有化が重要だと思った。…2名
- ・今後も開催されるならば、参加したい。…2名
- ・保険の種類について特に勉強になった。…2名
- ・リスクマネージメントを徹底し、更に予防の「How to」を再度考えたい。…2名
- ・事故事例と対応保険リストが欲しい。…2名
- ・お金をかけずに自分出来る事のお話が分かりやすかった。…2名
- ・「安全」があって、「楽しい」「上手くなる」があるという事です。
- ・本日のセミナーを基に、早急に対処したい。
- ・事例の紹介が多く分かりやすかった。
- ・定期的に勉強していきたい。
- ・人見講師のディスプレイを使用した講義は大変見やすく良かった。

◆今回の東日本(東北関東)大震災時に、貴事業所で起きた事や困った事を教えて下さい。またその際に、どのように対応をされましたか。今後、貴事業所で取り組みたい事を教えて下さい。

【貴事業所で起きた事や困った事、またその際の対応】

- ・スタッフ、お客様との連絡が取れない。…4名
- ・震災後のレッスンの振替は期限を延長し無料にした。…4名
- ・停電による営業中止。…4名
- ・施設の一部に液状化が見られた。…2名
- ・特に施設等に問題はなかった。…2名
- ・施設が破損し、メンテナンスを行った。…2名
- ・冷静に行動出来なかった。
- ・スタッフが出勤出来ない。(身内の不幸、交通等により)
- ・帰宅出来ない方へ毛布をレンタルしたが、数が足りなかった。
- ・計画停電エリア内であったが、営業を実施した。
- ・テニスどころではないと体会される生徒がいた。
- ・振替クラスを作り、できるだけ振替をしていただく事をすすめた。
- ・娯楽産業ととらえる方もいて営業にクレームをつけられた。
- ・事業提携先とのスタンスを合わせる事に苦労した。

【今後、貴事業所で取り組みたい事】

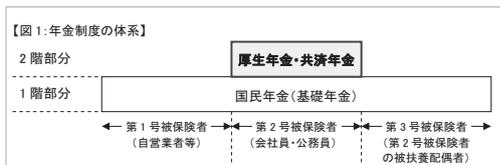
- ・計画停電に伴い、ナイターレッスンの自粛。…10名
- ・節電。…9名
- ・義援金やチャリティーレッスンを行い、地域のお客様の活性化を出来たらと思う。…6名
- ・出来る範囲でレッスンを続け、お客様にテニスで元気になってもらう事が大事なのではと思う。…4名
- ・会社全体で避難訓練をする機会を作ることが必要だと感じた。…4名
- ・震災に対する備えをしっかりと行っていきたい。(懐中電灯・ラジオ・毛布等) …2名
- ・フロントでの募金活動。…2名
- ・体操終了後にお客様へ①避難口の確認、②コーチによる指示に従っていただく約束、③安全避難場所の確認の徹底。…2名
- ・計画停電や社会的な責任において、営業をどういう形で再開するかの判断が難しかった。…2名
- ・今後は、今回の事例があるため円滑な対応をする事。先にどのような準備・予防が必要かを率先して行動したい。
- ・一日も早いナイター営業を望みます。
- ・インターネットは使用出来たため、日頃からお客様にホームページをチェックしていただけるような環境を作る事が大切だと思った。
- ・社員全員に防火・防災講習を受講させる予定。
- ・スポーツを通じて、心身ともに健康で豊かな生活を提供するという企業理念に基づき、いち早く通常営業に戻したい。
- ・スタッフの連絡体制が不十分だったのでリスト化する。
- ・ロストボールを送った。
- ・ジュニアクラス全員の保護者に今後の対応についての手紙を郵送した。
- ・生徒が離れてしまうかが心配。
- ・頭の中と現実のギャップをうめる必要がある。

『人事・労務コラム「在職老齢年金(60歳からの報酬と年金)」』

在職老齢年金とは

日本の年金制度は2階建ての構造になっています(図1参照)。原則として会社員の場合、老後の年金として、60歳以降(※)は厚生年金から老齢厚生年金が、65歳以降は国民年金から老齢基礎年金、厚生年金から老齢厚生年金が支給されます。

【図1】年金制度の体系



※厚生年金が適用されている事業所に勤める会社員は、国民年金と厚生年金の2つの年金制度に加入することになります。

ただし、60歳以降も会社に勤めながら厚生年金に加入していると、老齢厚生年金の額が報酬(賃金及び賞与)に応じて減額されることがあります。この仕組みを「在職老齢年金」といいます。在職老齢年金の対象になるのは厚生年金加入者に限られるため、厚生年金に加入しない場合は減額されません。また、老齢基礎年金は調整されません。

※男性は昭和28年4月2日生まれ、女性は昭和33年4月2日生まれ以降の方は、支給開始年齢が段階的に引き上げられます。

減額される年金額の計算方法

減額される年金額(支給停止額)の計算のベースとなる賃金は、その月の賃金(標準報酬月額)と、その月以前1年間に支給された賞与(標準賞与額)の総額の1/12を合算した額となり、これを「総報酬月額相当額」といいます。

支給停止額の計算方法は、60歳前半(65歳未満)と60歳後半(65歳以上)で異なります。

① 60歳前半(65歳未満)

総報酬月額相当額 + 基本月額
⇒ 28万円以下…減額なし
⇒ 28万円超…減額

<用語の定義>
 総報酬月額相当額 = その月の標準報酬月額 + その月以前1年間の標準賞与額の総額 ÷ 12
 基本月額 = 老齢厚生年金の額(加給年金を除く) ÷ 12

		総報酬月額相当額	
		46万円以下	46万円超
基本月額	28万円超	A 総報酬月額相当額 ÷ 2	C 46万円 ÷ 2 + (総報酬月額相当額 - 46万円)
	28万円以下	B (総報酬月額相当額 + 基本月額 - 28万円) ÷ 2	D (46万円 + 基本月額 - 28万円) ÷ 2 + (総報酬月額相当額 - 46万円)

【計算例: 総報酬月額相当額 26万円、基本月額 10万円のケース】
 Bのパターンに該当: 支給停止額 = (260,000円 + 100,000円 - 280,000円) ÷ 2 = **40,000円減額**

② 60歳後半(65歳以上)

総報酬月額相当額 + 基本月額
⇒ 48万円以下…減額なし
⇒ 48万円超…超過額の1/2減額

<用語の定義>
 総報酬月額相当額、基本月額とも①(60歳前半)と同じ

【計算例: 総報酬月額相当額 26万円、基本月額 10万円のケース】
 (260,000円 + 100,000円) ≤ 460,000円 となるため、**減額はなし**

※70歳以上で、厚生年金の適用事業所に勤めながら老齢厚生年金を受ける際は減額の対象となります。(計算式は、60歳後半の場合と同様です。)

支給停止額を計算する際の注意点

支給停止額の計算に当たっては、次の事項を勘案する必要があります。

① 賞与の影響

前述のとおり、総報酬月額相当額の算定は、その月以前1年間の標準賞与額の総額の1/12を含めます。例えば、60歳で定年退職後に再雇用された場合、再雇用後の賃金が少ない場合でも、定年退職前1年間に支払われた賞与額によっては、年金が減額または支給停止されることがあります。

② 雇用保険法による高年齢雇用継続給付を受ける場合

65歳になるまでの間、老齢厚生年金と雇用保険法による高年齢雇用継続給付(※)を同時に受ける場合、在職老齢年金の仕組みにより支給停止され、さらに高年齢雇用継続給付を受給したことによる支給停止(最高で賃金(標準報酬月額)の6%に相当する額)が行われます。

※60歳以降の賃金が60歳時点に比べて、75%未満に低下した場合、最大で各月の賃金の15%を支給

このように、60歳以降も会社で勤務しながら年金を受給する場合、年金額は本人の賃金、賞与及び高年齢雇用継続給付の影響を受け、それぞれの金額によっては大きな減額(または全額停止)につながります。そのため、例えば60歳で定年した後も、会社の再雇用制度等により継続勤務する場合、会社と従業員との間で十分に話し合っておくことが大切です。

また、年金制度は法改正が頻繁に行われることもあり、仕組みが複雑化しています。在職老齢年金に関する詳細については、専門家である社会保険労務士等に相談することもご検討下さい。

■ご相談は
 社会保険労務士法人プロジェクト
 担当: 長友まで
 TEL 03-6439-5585 FAX 03-6439-5580
 E-mail: hnagatomo@proggest.co.jp

『税制コラム Part XVI「テニス事業家の繁栄・家の存続と CRE 戦略」』

大震災により国会での税議論は H23 年税制改正法案から震災復興増税へととなりました。

今年度の税制改正は相続税増税と所得税増税といった富裕層狙い撃ちと、その見返りとしての法人税減税とのアメとムチがワンセットになったものでした。

震災復興のための財源をどうするかとの復興増税議論の中では、今年度の法人税率の引き下げは困難です。そのため相続税、所得税増税などの改正法案も本年度成立かは微妙な状況となっています。

さて、皆様は CRE 戦略という言葉をご存知でしょうか？ CRE (Corporate Real Estate) とは企業が保有する不動産を指し、それを経営戦略的な視点に立って見直しを行い、不動産の生み出す CF (キャッシュフロー) を最大限向上させていこうとするものです。日本では 2008 年頃から積極的に導入されている考え方です。

かつては不動産を単に保有していても、その資産価値は右肩上がりとなりました。その為、不動産を利用・活用するよりも保有することが最大の目的となっていた企業も少なくありませんでした。

何の戦略も立てず、「不動産を持つことに意義を感じただけで資本として有効活用する考え方がない」「地価が高い時でも購入する」「未利用地や無駄なスペースが放置されている」「所有不動産の経営コストはタダという認識を持っている」「不動産についての専門的知識を持つ人材、スタッフが不足している」という問題点は見過ごされてきました。

しかし時代は変わりました。バブル崩壊以降の不動産価格の低迷や本業の業績悪化などの厳しい経済環境、また株主への説明責任や時価会計導入など社会環境の変化から、各企業は「ヒト」「モノ」「カネ」の経営資源を見直し始めました。中でも資産の大きな比重を占める不動産に対して、CRE 戦略を立て効率的な運用を行うことが必要となってきたのです。

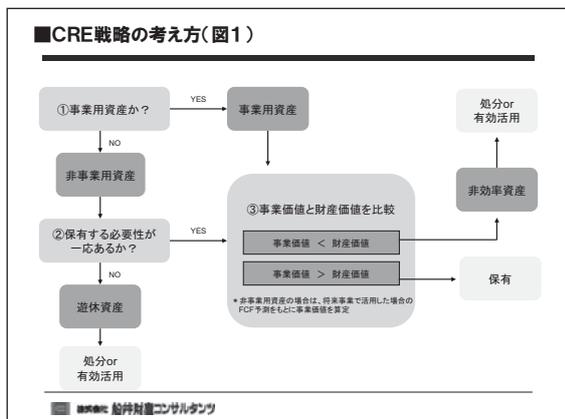


図1をご覧下さい。こちらはCRE戦略の考え方を表したチャートです。企業で保有する不動産を事業用とそうでないものに分け、それぞれについて事業価値 (その不動産を利用することにより事業で得られるCF) と財産価値 (売却価格 or 他の活用によ

り得られるCF) を比較検証し、保有か処分か活用かを決めていきます。

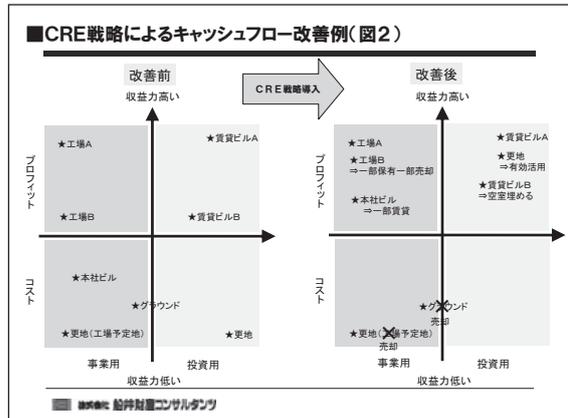


図2はそれを具体化したものですが、漫然と多くの不動産を保有していた企業が、CRE戦略の導入により、収益力の高いあるいは高められた不動産のみを集約しているのがわかります。

このように企業では不動産の見直しを積極的に行っているのです。しかし、これは大企業に限ったことではありません。

テニス事業を行っている皆様の一番の経営資源は広い土地です。またテニス事業以外での不動産を多々所有されています。その皆様はCRE戦略をどのくらいお持ちでしょうか？かつての企業経営者と同じような意識を持つてはもらっしやらないですか？

今後のテニス人口の減少が予測される中、また企業にはない相続税という多大なコストが予測される中、テニス事業の繁栄あるいは〇〇家の永代に渡る存続を考えるなら、大企業以上にCRE戦略は必須です。

それは単なる不動産の有効活用、例えば賃貸マンションの建設・未利用地の売却など短期的・部分的に何かをやれば良いというものではありません。CRE戦略はあくまでもテニス事業の戦略の一環として実現されるものであり、長期的・全体的視点に立ち、テニス事業の繁栄と家の存続の観点から不動産の効率化を最大限向上させるものでなければなりません。

またCRE戦略は、相続税が増税される・されないで左右されるものではありません。ムダを省き収益を上げることができれば、会員の方々へのサービス向上へ反映できます。それはテニス人口を増やし、業界を発展させることにもつながるでしょう。最終的に相続・事業承継の準備ともなるのです。

■ご相談は
株式会社 船井財産コンサルタンツ
担当：有田まで
TEL 03-6439-5801 FAX 03-6439-5850
E-mail : y.arita@funai-zc.co.jp

庭球人語 其の十七

整理整頓

人は70%の時間を探し物に費やしているらしい。

そういえば、仕事でも「あれ？あの書類どこだっけ？」って机の上の書類の山や、引き出し、キャビネット、かばんの中を探してる。

テレビを見ては、「あれ？この人、何て名前だったっけ？」って画面に映った俳優の名前を探してる。

彼女に冷たくされたら、「あれ、オレ何か悪いことしたっけなあ？」って自分の過去の行ないを振り返り、理由を探している。

おでこにずらした眼鏡を「眼鏡がない」って探してる。

大切な物を仕舞う場所を変えた時、後で困らないようにメモしといたのにそのメモがどこにあるか分からなくて探してる。

井上陽水だって探してる。

「♪探し物は何ですか♪見つけにくいものですか♪鞆の中も机の中も探したけれど見つからないの♪」って探してる。

挙げ句、「それより僕と踊りませんか」などとナンパしてる。

小坂明子だって探してる。

「♪もしも私が家を建てたなら♪」で始まり、勝手な妄想のオンパレードの挙げ句、「それが私の夢だったのよ♪愛しいあなたは今どこに♪」って探してる。

寺尾聡だって探してる。

「♪くもりガラスの向こうは風の街♪」でページュのコートを見かけると指にルビーのリングを探してる。

「青い鳥」では結果的にすぐそばにあった幸せを探し続け、「ルパン三世」では銭型警部がルパンを探し続け、「仕事」では嫌な上司が部下のあらを探し続けてる。一人旅に出ちゃあ自分を探し、仲間を飲みに行きゃあ一緒に楽しい思い出を探してる。

まあ、小難しい探し物はさておいて、会社とか家の中とかの「物理的」な探し物なら、「整理・整頓」すりゃいいじゃん！って話だよな。

この歳になって恥ずかしいんだけど、この間本を

読んでいて初めて「整理・整頓」の意味を知った。(…マジやばくね？)

「整理」とは、いる物といない物を分けること。

「整頓」とは、元あった場所に戻すこと。

そして本当の意味が分かったと、改めて重要さが分かった。例えば会社。

「いる物といない物を分ける」ってことは、いない物を捨てることだから、仕舞う書類の数も少なくなる。

「元にあった場所に戻す」ってことは、いつも同じ場所に同じ物があるので、すぐに目的の書類を探し出せる。

だからこれができている会社は、書類ひとつとってみても探すことがなくなり、効率良い仕事ができるってことだよな。

アメリカ特殊部隊の「サバイバルマニュアル」には、例えば適地で1人になった時に、「体を清潔に保つ」っていう項目があるらしい。

自分の体を清潔に保つことで、「プライド」や「自信」を保てるそうだ。

「整理整頓」も同じ。

「整理整頓」することで自分の気持ち良さが続き、「プライド」や「自信」を保てるからやるんだよね、きっと。

この歳になって恥ずかしいんだけど、私の机の上は書類だらけでごっちゃごちゃに散らかっている。(…マジだらしくね？)

その書類を選別してシュレッダーにかける時、あの「ガー！」っていう音と共に書類が消えて行くのを見ていると、実に気持ちいい。心まで真っ白にリセットされていく。

そしてそんな時、私は決まってセーラー服を着て機関銃をバリバリ撃ちまくってから、少しあごを上げ、ささやくような声でこう言う…。

「か・い・か・ん！」

JTIA賛助会員のご紹介



■特別賛助会員 (50音順)

株式会社アニー 〒182-0024 東京都調布市小島町2-45-7	インターネット関連全般	Tel. 042-484-2700	担当 大前 勝巳
サントリーフーズ株式会社 〒107-8632 東京都港区元赤坂1-2-3 赤坂見附MTビル6F	清涼飲料水及び加工食品の販売	Tel. 03-3479-1426	担当 須原 重明
ダイードリンク株式会社 〒233-0013 神奈川県横浜市港南区丸山台3-40-1	清涼飲料水等製造及び販売	Tel. 045-846-2100	担当 田口 智行
株式会社ダンロップスポーツ 〒108-0075 東京都港区港南3-8-1 森永乳業港南ビル	スポーツ用品メーカー	Tel. 03-5463-7324	担当 小澤 和彦
長永スポーツ工業株式会社 〒157-0076 東京都世田谷区岡本3-23-26	スポーツ施設の企画・設計・施工	Tel. 03-3417-8111	担当 鬼頭 芳弘
テニスサポートセンター 〒181-0003 東京都三鷹市北野4-1-25	オリジナルテニス商品・テニス用品販売、中古ラケット買取・販売	Tel. 03-5314-3734	担当 中山 和義
株式会社ネステイ 〒918-8114 福井県福井市羽水2-402	テニスクラブ・スクール運用ソフト開発・販売等	Tel. 0776-35-0505	担当 吉田 浩道
株式会社B・Cセンター 〒271-0052 千葉県松戸市新作240-3	ASPによる会員管理システム&e-ラーニングシステム等	Tel. 03-3209-6116	担当 高山 純寛
株式会社船井財産コンサルタンツ 〒107-0052 東京都港区赤坂8-4-14 青山タワープレイス3F	個人財産・法人財務・不動産ソリューション等コンサルティング	Tel. 03-6439-5800	担当 成島 祐一
社会保険労務士法人プロジェクト 〒107-0052 東京都港区赤坂8-4-14 青山タワープレイス3F	日常のロム問題等に関する相談等	Tel. 03-6439-5585	担当 長友 秀樹
ヨネックス株式会社 〒113-8543 東京都文京区湯島3-23-13	テニス用品メーカー	Tel. 03-3839-7128	担当 原口 浩二

◆協力賛助会員 (50音順)

ジャパンリスクマネジメント株式会社	生命保険・損害保険代理店
スポーツサーフェス株式会社	テニスコート設計・施工
高木工業株式会社	業務請負事業、人材派遣事業等
東京ウェルネス株式会社	テニス施設・インドアコート・スポーツ施設設計・施工
東京海上日動火災保険株式会社	損害保険全般
ホクエツ印刷株式会社	印刷業
丸菱産業株式会社	家庭用温熱導子付低周波治療器「サンマッサーホット22BL」製造・販売

□賛助会員 (50音順)

I.C.P. 株式会社	インドアテニスコート上屋の設計・施工、膜構造物の設計・施工等
アシストインターナショナル株式会社	テニスコート設計・施工、人工芝輸入・販売・施工
株式会社アスリード	コーチ派遣、イベントの企画・運営、テニススクール運営・委託業務等
アメアスポーツジャパン株式会社	スポーツ用品製造・販売
株式会社イースリー	オンラインスポーツショップの運営、商品卸、スポーツ系メディアの出版等
エイチ・ティ・エム・スポーツ ジャパン株式会社	スポーツ用品の輸入販売 HEAD、Tyroliaブランド
株式会社エイト	テニススクールのスタッフ、コーチ教育及びそれを実践するためのツール提供等
株式会社エス・アール・アイシステムズ	テニスクラブ・スクール運用ソフト販売等
株式会社小野設計	建築設計・監理
NPO グローバル・スポーツ・アライアンス	スポーツを通じた地球環境保全活動
グローブライド株式会社	スポーツ用品の製造ならびに販売等
株式会社コーセン	テニス用品製造・販売
ゴーツスポーツ	屋外スポーツ器材・備品の販売及びメンテナンス
株式会社コンシエスタ	テニスクラブ・テニススクール・レンタルコート・ショップ検索サイトの運営
株式会社システムデイ	コンピュータ販売、ソフト製造・販売、コンピュータ関連コンサルティング、データ処理業務等
ジャスバス株式会社	クレジットカード・電子マネー決済システムの提供、ポイントシステムの導入支援・提供
ジャパン・ビジネス・サブライ株式会社	OA 機器卸販売
株式会社新光トレーディング	スポーツサーフェイス輸入販売、施工管理
株式会社スポーツサンライズドットコム	スポーツイベント企画・運営、選手データベース管理
株式会社住ゴム産業	スポーツ舗装材人工芝・ゴムチップ等の販売・施工
総合警備保障株式会社	機械整備・常駐警備・警備輸送・総合管理・防災業務等
ターフサイクル株式会社	人工芝リサイクル事業
株式会社ダイエープロジェクト	スポーツ施設用大型テント、スポーツ施設設計・施工等、その他建築工事一式
地業建設株式会社	テニスコート施工
株式会社テニスナビ	WEB サイト作成、映像製作、印刷物製作、テニスポータルサイト運営
東亜ストリング株式会社	テニス・バトミントン・スカッシュのストリング製造・販売
株式会社トモ	コインパーキングのトータルプロデュース、スポーツ施設の企画・設計・施工等
株式会社日東社	マッチ・ポケットティッシュ・名入れライター・ノベルティ用マスク等の製造販売
日本毛織株式会社	テニスコートサーフェスの製造販売
日本体育施設株式会社	各種運動場の基本計画・設計施工・請負及び監理等
日本ラケットストリングアズ協会	ストリング技術の普及
株式会社ファミリーライフマーケティング	みんなで作るラケット干支評価サイト「teniran.com」の運営
株式会社フェュービック	テニスポータルサイト「tennis365.net」の運営
ブリヂストンスポーツ株式会社	ゴルフ・テニス用品製造・販売
ペイントマン	建築塗装
株式会社マイクロフォーサム	ソフトウェアの違法コピー防止、LED 照明の販売等
前田道路株式会社	スポーツ施設の設計・施工
株式会社マックスヒルズ	広告の企画・立案・製作・実施、セールスプロモーション企画、ホームページ製作管理等
ミスノ株式会社	総合スポーツメーカー
ミラクル株式会社	スポーツ器具の開発・製造・販売、脚の健康に良い履物などの開発・製造・販売
明治安田システムテクノロジー株式会社	預金口座振替による集金事務代行業務の受託および付帯関連業務
有限会社モリ コーポレーション	経営コンサルティング業
有限会社マツオホケンサービス	保険代理業
有限会社リパティヒルパケーション	旅行業
株式会社 WOWOW	衛星を経由した有料放送事業

JTIAロゴ入り名刺のご紹介

(社)日本テニス事業協会では協会ロゴマークとチャレンジ25キャンペーンのロゴマークが入った名刺の台紙を作成販売いたしております。(2色カラー印刷)

JTIA会員の証として、環境にやさしい事業所をアピールするためにご活用頂ければ幸いです。



1箱(100枚) 1,050円(税込み) ※送料別
ご希望のかたは事務局までお問い合わせください。

編集後記

お暑うございます。梅雨前線がどっかと居座り、東北地方も入梅したそうです。

東京はつかの間の晴れ、30度を越す猛暑日となりそうです。

今年から導入したクールビズ、ほんとに良かったです。節電によるエアコンの温度制限28度。

昨日までは「これは暖房だね！」などと言っておりましたが、なあと、いささか涼しく感じております。被災者の皆様引き続き頑張ってください。お袋さん、我が家のお墓は少しづれたけど心配ないよ。ちゃんと立ってる。家はひびが入り煉瓦が崩れたけど、もっと大変な人たちがたくさんいるから、修理は気長に待ちましょう。

私たちは今やるべきことを、やらなければならぬことをしっかりやっておこうと思います。必ず明るい未来に繋がることを信じています。原稿担当の皆様いつも有難うございます。心より感謝申し上げます。

第十七回テニス川柳優秀作品

広報委員会テニス川柳担当委員会選

感性で ショット決まれば 歓声に
飛んでいけ この一球に 夢のせて
あきらめず 返したボールが 宝物
マツチ来た！ メンタル弱し 勝ちびびる
ラブオール 二人の気持ちは 両思い
庭球を こよなく愛す 泥臭く
上達は コーチと道具に 任せてね
勝つための 秘訣は常に 我にあり

●
△テニススクール 渇！
あっちいけよ！
京成勝田台
体育会テニス部
オーデイエンス 玉田夢路

JTIA News! 2011.07 Vol.53

発行：社団法人日本テニス事業協会

発行日：平成23年7月10日

発行責任：雑賀 昇

編集責任：金田 彰（広報委員長）

発行所：社団法人日本テニス事業協会

TEL.03-3346-2007

FAX.03-3343-2047

〒160-0023

東京都新宿区西新宿1-8-3

小田急明治安田生命ビルB1

<http://jtia-tennis.com>

mails@jtia-tennis.com



DOMINIKA CIBULKOVA

TOMMY ROBREDO

NICOLAS ALMAGRO

JURGEN MELZER

FERNANDO VERDASCO

NIKOLAY DAVYDENKO

BIOMIMETIC™

INSPIRED BY NATURE PERFECTED BY DUNLOP

Grand Slam Debut!

「バイオミメティック・シリーズ」本格参戦。



卓越した強打性能。
よりシビアなコントロールを求める
ロングストロークプレイヤーに。

95 sq.in. 27.0 in.
BIOMIMETIC 200
¥33,600 (本体価格 ¥32,000)
●平均質量: 322g(フレームのみ)
●平均バランスポイント: 310mm
(フレームのみ)
MADE IN CHINA



極まるコントロール。
パワーと操作性を兼ね備えた
ロングストロークプレイヤーに。

97 sq.in. 27.0 in.
BIOMIMETIC 300 TOUR
¥35,700 (本体価格 ¥34,000)
●平均質量: 305g(フレームのみ)
●平均バランスポイント: 310mm
(フレームのみ)
MADE IN CHINA



狙えるコントロール。
正確なショットとキープで、
操作性を兼ね備えたプレイヤーに。

98 sq.in. 27.0 in.
BIOMIMETIC 300
¥33,600 (本体価格 ¥32,000)
●平均質量: 290g(フレームのみ)
●平均バランスポイント: 320mm
(フレームのみ)
MADE IN CHINA



安定性重視の快適パワー。
コントロールが効く扱いやすい
競技用ラケットを求めるプレイヤーに。

100 sq.in. 27.0 in.
BIOMIMETIC 500 TOUR
¥33,600 (本体価格 ¥32,000)
●平均質量: 302g(フレームのみ)
●平均バランスポイント: 320mm
(フレームのみ)
MADE IN CHINA



操作性重視の快適パワー。
パワーがある扱いやすい
競技用ラケットを求めるプレイヤーに。

100 sq.in. 27.0 in.
BIOMIMETIC 500
¥31,500 (本体価格 ¥30,000)
●平均質量: 277g(フレームのみ)
●平均バランスポイント: 330mm
(フレームのみ)
MADE IN CHINA

※プロ使用モデルには一部限定モデルが含まれています。限定モデルの詳細につきましては、弊社ホームページをご覧ください。

