



" TOPGUN PROJECT 2007 "

開催要項

■名称：経営勉強会 TOPGUN PROJECT 2007

■開催組織：主 催：社団法人日本テニス事業協会
主 管：社団法人日本テニス事業協会研修委員会
公 認：財団法人日本テニス協会（予定）
後 援：社団法人日本プロテニス協会（予定）
協 賛：サントリーフーズ株式会社
運 営：TOPGUN PROJECT 実行委員会

■会 場：メルパルク東京 〒105-8582 東京都港区芝公園2-5-20 TEL 03-3433-7210
【JR・モノレール浜松町下車徒歩8分、地下鉄三田線芝公園駅下車徒歩2分
地下鉄浅草線・大江戸線大門駅下車徒歩4分】

■期 日：平成19年10月16日(火)～17日(水)

■対 象：全国各地のテニス事業従事者及び業界関係者
1. クラブオーナー・マネージャー・コーチ・フロント等
2. スクール代表・マネージャー・コーチ・フロント等
3. テニス関連事業従事者

■定 員：1日目－150名（先着順にて締切） 2日目－100名（先着順にて締切）

■参加費用：1 & 2 日目参加 … ①加盟会員 20,000円（昼食2回、懇親会費を含む）
②テニス°ユーザー 15,000円（昼食2回、懇親会費を含む）
③非加盟 30,000円（昼食2回、懇親会費を含む）
1 日目のみ参加 … ①加盟会員 15,000円（昼食、懇親会費を含む）
②テニス°ユーザー 10,000円（昼食、懇親会費を含む）
③非加盟 25,000円（昼食、懇親会費を含む）
2 日目のみ参加 … ①加盟会員 10,000円（昼食を含む）
②テニス°ユーザー 7,000円（昼食を含む）
③非加盟 20,000円（昼食を含む）

宿泊：メルパルク東京 8,000円（シングルルーム、1泊朝食付・税・サ込み）
（先着30名、希望の方は申込書にご記入下さい）

■ポイント：財団法人日本体育協会公認テニス指導者の方（①スポーツ指導員、②コーチ、
③教師）は本セミナーにおいて、JTAならびにJPTAの研修ポイントを1日につき2ポ
イント取得出来ますので、申込書に資格種類と登録No. をご記入下さい。
なお、JTA登録者は当日、公認テニス指導者研修会実習活動実績証をご持参下さい。

■申込締切：平成19年10月5日(金)

■申 込 先：社団法人日本テニス事業協会 事務局
〒160-0023 東京都新宿区西新宿1-8-3 小田急明治安田生命ビルB 1
TEL 03-3346-2007 FAX 03-3343-2047 URL <http://jtia-tennis.com>

■申込方法：所定の申込用紙に必要事項をご記入の上、上記申込先まで郵送又はFAXにてご
送付下さい。（お申し込み後、受付確認票をFAXにてお送りいたします。）
なお、参加費用は締切日までに下記口座にお振込みをお願いいたします。

【振込先口座】

銀行名：三菱東京UFJ銀行 新宿中央支店
口座番号：普通口座 No. 5448938
口座名：JTIA研修委員会（ジェーティーアイエーケンショウイソカイ）

テーマ：目覚めよ！危機感を持って！今こそ自分が成長する時！！

平成19年10月16日(火)

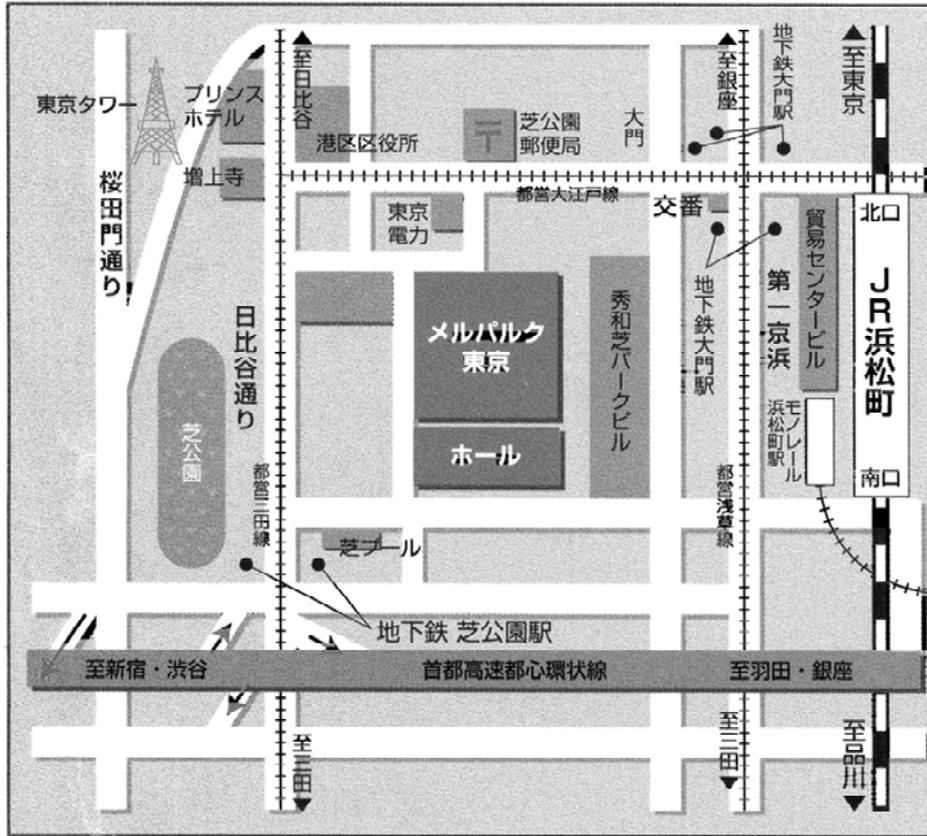
時間	会場	内容
9:30~10:00	瑞雲	受付 メルパルク東京 5F
10:00~10:10	瑞雲	開会、予定案内、注意事項
10:10~12:10 基調講演	瑞雲	講師：宝地図ナビゲーター 望月 俊孝氏 テーマ：あなたの夢を叶える宝地図 夢や目標を常に意識して行動すると実現しやすくなることは心理学や大脳生理学で実証されている。しかし忙しい現在、夢や目標を常に意識することがなかなかできない。それを解消する『宝地図』という「誰でも、カンタンにできて、効果の高い」ツールをご紹介します。
12:10~13:10	瑞雲	昼食(お弁当)
13:10~14:10 事例紹介	瑞雲	講師：株式会社ITC 代表取締役社長 諏澤 誠治氏 テーマ：開業と閉鎖、震災から得た危機管理とは…！？ ゼロからのスタートで25年間、テニススクール一筋。途中にバブル崩壊と関西淡路大震災を経験し、36施設開業そして現在16施設、まさに開業と閉鎖を繰り返し成長しつづけるITCの諏澤社長が躍進の秘話と独自の経営哲学を語っていただきます。
14:20~15:20 事例紹介	瑞雲	発表：ノアインドアステージ武蔵浦和 支配人 小林 好人氏 スポーツクリエイトにしこくテニススクール ヘッドコーチ 久次米 健氏 進行役：高木工業(株)スポーツ事業部長 鴻巣 敦氏 テーマ：「テニスコーチが将来のためにやっておくこと」 「テニスのコーチなんてやってて将来どうするの？」などと言われなくても明らかな未来を作るため、動き始めたコーチ部会。自分の目標を決めて実行し、その結果気づいたことを発表し合い、改善をしてまた実行しています。今回はその成果を発表します！
15:30~16:30 事例紹介	瑞雲	講師：TOPインドアステージ氷川台 フロントヘッド 矢口 宏美氏 テーマ：フロントが変わればスクールが変わる！ フロントの重要性が注目を集める中、常に成長への挑戦をつづけるVIP・TOPグループが新たに取り組む「フロント・コンシェルジュ計画」についてお話しいたします。
16:40~17:40 講演	瑞雲	講師：(株)船井財産コンサルタンツ 取締役執行役員第二事業部長 牧野 孝彦氏 テーマ：船井流！増収増益を生み出す組織10箇条・・・ すばらしい事業にするには、人間関係が大切です。社長と支配人、支配人とスタッフの強い絆がモチベーションを上げ、増収増益体質を作り上げます。組織論を踏まえた船井流絆の作り方を伝授致します。
18:00~19:30	孔雀	情報交換会&懇親会 4F

平成19年10月17日(水)

時間	会場	内容
9:30~10:00	瑞雲	受付 メルパルク東京 5F
9:30~12:30	瑞雲	講師：日本メンタルヘルス協会 心理カウンセラー 林 恭弘氏 テーマ：「自己成長の心理学」～人間性を高め、成幸者になるために～ 「リーダーシップ心理学」経営者として、職場のリーダーとして、お客様と関わるスタッフとして、すべての人間関係においてリーダーシップは必要とされます。円滑な人間関係に欠かすことの出来ないリーダーシップを、グループワークを通じて理解します。 「ヒューマン・スキルの開発」ヒューマン・スキル(人間関係能力)はリーダーシップの要となるだけではなく、職場の空気や会社全体の風土に影響し、お客様に伝わってゆきます。そしてプライベートの人間関係においても大きな影響を及ぼし、人生さえ左右する要素となります。今年の講演内容を振り返りながら、現状を見つめます。
12:30~13:30		昼食(お弁当)
13:30~16:00	瑞雲	講師：日本メンタルヘルス協会 心理カウンセラー 林 恭弘氏 テーマ：「自己成長の心理学」～人間性を高め、成幸者になるために～ 「モチベーション心理学」仕事にプライベートに、モチベーション(やる気)を高めるための心理的学を紹介します。やる気が落ちているときにはその自己分析ができ、さらに高めてゆきたいときには具体的ポイントがみえてきます。 「成功心理学」ビジネスで、そして人生において自己成長し、成功者となる方法を提案します。 この、成功の心構えが身につく心理学をすべての人に取り入れていただきたい。
16:00~16:10	瑞雲	閉会

*スケジュール・講演内容等につきましては都合により変更される場合もございますが、その際はご了承くださいませようお願い申し上げます。

メルパルク東京



営業のご案内

- 婚礼・宴会会 / 03-3433-7210
- 宿泊 / 03-3433-7211
- 衣裳室 / 03-3433-7213
- 美容室 / 03-3459-5504
- 写真室 / 03-3459-5503
- レストラン (和・洋・中)
喫茶・バー / 03-3433-7215
- 劇場ホール / 03-3459-5501

交通のご案内

- JR・モノレール
浜松町駅 (北口) 徒歩8分
- 地下鉄
芝公園 (都営三田線) A3出口 徒歩2分
大門駅 (都営浅草線 / 都営大江戸線)
A3出口 徒歩4分
A6出口 徒歩4分
- 車
首都高速道路
芝公園IC

社団法人日本テニス事業協会

北海道テニス事業協会
 岩手県テニス事業協会
 埼玉県テニス事業協会
 千葉県テニス事業協会
 東京都テニス事業協会
 神奈川県テニス事業協会
 静岡県テニス事業協会
 愛知県テニスクラブ連盟
 三重県テニス事業協会
 近畿テニス事業協会
 広島県テニス事業協会

TOPGUN PROJECT 2007

2007年10月16日(火)～17日(水)

**目覚めよ！危機感を持って！
今こそ自分が成長する時！！**

ここ数年、非常に厳しい環境下にあると言われている会員制テニスクラブ、また、順調と言われてきたテニススクールが、新規入会者の減少傾向、継続率の低下傾向、休会者の増加傾向にあり、テニスビジネス業界には大変厳しい状況が訪れています。

その原因は我々が現在提供しているサービス内容に問題があるのでしょうか？ いや、それはもしかすると他のスポーツビジネス業界の多様化により低廉で短時間で出来る数多くのプログラム（エアロビクス、ヨガ、太極拳、フラダンス・・・等）が現れており、隆盛を極めているフィットネスクラブの増加等にも原因があるのではないかととも言われております。

そこで、この状況に対応する我々業界の今後の在り方や取り組み方について、今一度振り返って自ら成長を期す時が訪れているのではないのでしょうか？

今後のテニスビジネス業界を発展させるために、他業界での先進的な取り組み状況や同業他社の成功事例や失敗事例から学び、経営者・支配人・マネージャー・ヘッドコーチ・フロントヘッドそしてコーチ・フロントスタッフ等がそれぞれの立場に於いて、自らの人間力向上を図ることを目的に本勉強会を開催いたします。

今までの自分を振り返り、これから“自らが歩むべき道”への手掛かりを見つけ、テニスビジネス事業の活性化を図り、皆様と共に自信と誇りが持てる業界に成長をしていく為の良い機会になると思いますので、是非ともご参加くださいますようお願い申し上げます。



社団法人日本テニス事業協会